



プレスリリース

報道関係者各位

2017年9月1日
Veeva Japan株式会社

Veeva、2018年度第2四半期の業績を発表

～ 総売上高は1億6,660万ドル、前年比27%の増収
サブスクリプション契約による売上高は1億3,430万ドル、前年比28%の増収 ～

グローバルなライフサイエンス業界向け業務用クラウドソリューションのリーディングプロバイダーである Veeva Systems【NYSE:VEEV】(本社：カリフォルニア州プレザントン、日本法人本社：東京都渋谷区、日本法人代表取締役：岡村 崇、以下 Veeva)は、2017年7月31日を末日とする2018年度第2四半期の業績を発表しました。(本リリースは、Veeva 米国本社が発表した報道資料の抄訳です。詳細は[原文](#)をご覧ください。)

Veeva の Peter Gassner 最高経営責任者 (CEO) は次のように述べています。「当社の実績は第2四半期も引き続き好調で、特に Vault Clinical に強い勢いが見られました。当社は業界のリーダーとしての地位を拡大し続けており、複数の大きな新規市場で早くも成功を収めています。ライフサイエンス業界で最も戦略的な技術パートナーになるという目標達成のために必要なすべての要素と統制のとれた業務遂行力も備えています。」

2018年度第2四半期業績：

- **売上高**：第2四半期の総売上高は1億6,660万ドルで、前年同期の1億3,130万ドルから27%の増収。第2四半期のサブスクリプション契約による売上高は1億3,430万ドルで、前年同期の1億520万ドルから28%の増収となりました。

- **営業利益と Non-GAAP の営業利益⁽¹⁾**：第 2 四半期の営業利益は 3,690 万ドルで、前年同期の 2,380 万ドルから 55%の増益。第 2 四半期の Non-GAAP の営業利益は 5,230 万ドルで、前年同期の 3,670 万ドルから 42%の増益となりました。
- **純利益と Non-GAAP の純利益⁽¹⁾**：第 2 四半期の純利益は 3,780 万ドルで、前年同期の 1,300 万ドルから 192%の増益。第 2 四半期の Non-GAAP の純利益は 3,590 万ドルで、前年同期の 2,230 万ドルから 61%の増益となりました。
- **1 株当たり純利益と Non-GAAP の 1 株当たり純利益⁽¹⁾**：第 2 四半期の完全希薄化後 1 株当たり純利益は、前年同期の 0.09 ドルから 0.25 ドルとなりました。これに対し、Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は、前年同期の 0.15 ドルから 0.23 ドルとなりました。

Veeva の Tim Cabral 最高財務責任者（CFO）は、次のように述べています。「カスタマーサクセスと業務全般での一貫した遂行に注力した結果、当四半期は見通しを上回る好調な業績を残すことができました。当社では長期の成長を支える製品の改革、販売、サービスに積極的に投資を行っています。」

最近のハイライト：

- **Vault Clinical Suite 製品全般が好調なすべり出し**：第 1 四半期に提供を開始した Veeva Vault CTMS と Veeva Vault EDC に当社は大きな手ごたえを得ています。Vault CTMS の顧客数は 7 社にまで増え、うち 2 社はすでに利用を開始しています。Vault EDC でも 2 社の最初のお客様と契約を結びました。Veeva Vault eTMF では顧客数が前年比で 31%増加し、サブスクリプション契約による売上高のランレートは同期間に 66%の増加となり、成功が続いています。
- **上位 20 社のうちの 1 社が Veeva Vault Quality で標準化**：バイオ製薬会社上位 20 社のうちの 1 社に、同社の標準として Veeva Vault QualityDocs を採用いただきました。上位 20 社の中では今年 2 社目の実績となります。第 2 四半期中に新たに 10 社の Veeva Vault QMS 顧客を獲得し、製品の提供開始からわずか 1 年で販売実績を合計 30 社としました。
- **Commercial Cloud の販売を大幅に拡大**：第 2 四半期中に米国と日本を含む主要市場において、バイオ製薬会社上位 20 社のうち 3 社で 7 桁の受注額となる契約が締結されました。

財務見通し：

2018 年度第 3 四半期（2017 年 8 月～2017 年 10 月）の Veeva の財務見通しは下記のとおりです。

- 総売上高は 1 億 7,100 万ドル～1 億 7,200 万ドル
- Non-GAAP の営業利益は 5,000 万ドル～5,100 万ドル⁽²⁾
- Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は 0.21～0.22 ドル⁽²⁾

2018 年度通年（2017 年 2 月～2018 年 1 月）の Veeva の財務見通しは下記のとおりです。

- 総売上高は 6 億 7,200 万ドル～6 億 7,400 万ドル
- Non-GAAP の営業利益は 2 億ドル～2 億 200 万ドル⁽²⁾
- Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は 0.86 ドル～0.87 ドル⁽²⁾

⁽¹⁾ 本プレスリリースでは non-GAAP の財務指標を使用しており、これらの指標は様々な GAAP 項目の影響について調整されています。

⁽²⁾ Veeva は現時点で 2017 年 10 月 31 日に終了する第 3 四半期および 2018 年 1 月 31 日に終了する年度の営業利益と完全希薄化後 1 株当たり純利益の GAAP 目標を提示することができません。それは Non-GAAP の営業利益および Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益に含まれない特定の項目を見積もることが難しいためです。特定項目費用の例としては株式ベースの報酬費用、内部利用目的のソフトウェアの開発費用の資産計上、資産計上費用のその後の減価償却に関連する費用などが挙げられます。これらの除外項目の影響は重大である可能性があります。

原文：<https://ir.veeva.com/investors/news-and-events/latest-news/press-release-details/2017/Veeva-Announces-Fiscal-2018-Second-Quarter-Results/default.aspx>

【Veeva Systems 社について】

Veeva Systems 社はグローバルなライフサイエンス企業向けにクラウドベースのソフトウェアを提供するリーディングカンパニーです。世界最大規模の製薬会社からバイオテクノロジー分野の新興企業まで 550 社を超える顧客を擁し、技術革新への取り組みや卓越した製品力によって、お客様の成功をサポートしています。Veeva は、サンフランシスコのベイエリアに本社を置き、ヨーロッパ、アジア、ラテンアメリカに拠点を展開しています。

詳しくは、<https://veeva.com/jp/>をご覧ください。

【Forward-looking Statements】

This release contains forward-looking statements, including the quotations from management, the statements in “Financial Outlook,” and other statements regarding Veeva’s future performance, market growth, the benefits from the use of Veeva’s solutions, our strategies, and general business conditions. Any forward-looking statements contained in this press release are based upon Veeva’s historical performance and its current plans, estimates and expectations and are not a representation that such plans, estimates, or expectations will be achieved. These forward-looking statements represent Veeva’s expectations as of the date of this press announcement. Subsequent events may cause these expectations to change, and Veeva disclaims any obligation to update the forward-looking statements in the future. These forward-looking statements are subject to known and unknown risks and uncertainties that may cause actual results to differ materially, including (i) historical fluctuation of our quarterly results and our limited operating history, which make it difficult to predict future results; (ii) our expectation that the future growth rate of our revenues will decline, and that as our costs increase, we may not be able to generate sufficient revenues to sustain the level of profitability we have achieved in the past or achieve profitability in the future; (iii) breaches in our security measures or unauthorized access to our customers’ data; (iv) system unavailability, performance problems, or loss of data due to disruptions or other problems with our data center operations or computing infrastructure; (v) dependence on revenues from our Veeva CRM solution, and the rate of adoption of our new products; (vi) acceptance of our applications and services by customers, including renewals of existing subscriptions and purchases of subscriptions for additional users and solutions; (vii) our ability to retain Zinc Ahead customers and achieve the expected results from our acquisition of Zinc Ahead; (viii) loss of one or more key customers; (ix) adverse changes in general economic or market conditions, particularly in the life sciences industry; (x) delays or reductions in information technology spending, particularly in the life sciences industry, including as a result of mergers in the life sciences industry; (xi) the development of the market for enterprise cloud services, particularly in the life sciences industry; (xii) competitive factors, including but not limited to pricing pressures, industry consolidation, difficulty securing rights to access, host or integrate with complementary third party products or data used by our customers, entry of new competitors and new applications and marketing initiatives by our competitors; (xiii) our ability to manage our growth effectively; (xiv) changes in sales that may not be immediately reflected in our results due to the ratable recognition of our subscription revenue; and (xv) pending, threatened, or future legal proceedings and related expenses. Additional risks and uncertainties that could affect Veeva’s financial results are included under the captions, “Risk Factors” and “Management’s Discussion and Analysis of Financial Condition and Results of Operations” in the company’s filing on Form 10-Q for the period ended April 30, 2017. This is available on the company’s website at veeva.com under the Investors section and on the SEC’s website at sec.gov. Further information on potential risks that could affect actual results will be included in other filings Veeva makes with the SEC from time to time.

【本件に関するお問い合わせ先】

Veeva Japan 株式会社

〒150-0013 東京都渋谷区恵比寿1-19-19 恵比寿ビジネスタワー5階

TEL : 03-6721-9800 FAX : 03-3449-7800

E-mail : japan.info@veeva.com