



プレスリリース

報道関係者各位

2018年6月1日
Veeva Japan株式会社

Veeva、2019年度第1四半期の業績を発表

～ 総売上高は1億9,550万ドル、前年比22%増収
サブスクリプション契約による売上高は1億5,600万ドル、前年比21%増収 ～

ライフサイエンス業界に特化したクラウドソリューションにおけるグローバルリーディングプロバイダー、Veeva Systems【NYSE:VEEV】(本社:カリフォルニア州プレザントン、日本法人 本社:東京都渋谷区、日本法人代表取締役:岡村 崇、以下 Veeva)は、2018年4月30日を末日とする第1四半期の業績を発表しました。過去の業績を含むすべての業績および見通しは、新しい収益認識基準 ASC 606 を反映しています。(詳細は[原文](#)をご覧ください。)

Veeva の Peter Gassner 最高経営責任者 (CEO) は次のように述べています。「カスタマーサクセスとクラウドイノベーションに重点を置くことで、Veeva の勢いを加速させ、業界の発展に貢献しています。Veeva Nitro のデータウェアハウス市場への参入により、ライフサイエンス業界のクラウドは大幅に拡大します。カスタムビルドの商業データウェアハウスに代わる最新のクラウドに加え、高度なアナリティクスと AI に必要な基盤をお客様に提供します。」

2019年度第1四半期業績：

- **売上高：**第1四半期の総売上高は1億9,550万ドルで、前年同期の1億5,980万ドルから22%の増収。第1四半期のサブスクリプション契約による売上高は1億5,600万ドルで、前年同期の1億2,910万ドルから21%の増収となりました。

- **営業利益と Non-GAAP の営業利益⁽¹⁾**：第 1 四半期の営業利益は 4,400 万ドルで、前年同期の 3,890 万ドルから 13%の増益。第 1 四半期の Non-GAAP の営業利益は 6,290 万ドルで、前年同期の 5,210 万ドルから 21%の増益となりました。
- **純利益と Non-GAAP の純利益⁽¹⁾**：第 1 四半期の純利益は 4,430 万ドルで、前年同期の 3,700 万ドルから 20%の増益。第 1 四半期の Non-GAAP の純利益は 5,140 万ドルで、前年同期の 3,430 万ドルから 50%の増益となりました。
- **1 株当たり純利益と Non-GAAP の 1 株当たり純利益⁽¹⁾**：第 1 四半期の完全希薄化後 1 株当たり純利益は、前年同期の 0.24 ドルから 0.29 ドルとなりました。これに対し、Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は、前年同期の 0.23 ドルから 0.33 ドルとなりました。

Veeva の Tim Cabral 最高財務責任者（CFO）は、次のように述べています。「第 1 四半期の業績も見通しを上回り、営業キャッシュフローが堅調に推移したことをうれしく思っています。高いガバナンスによる業務遂行と市場機会の拡大を組み合わせることで、Veeva は高い業績成長と採算性という安定した成長ステージで好位置につけています。」

最近のハイライト：

- **次世代コマーシャルデータウェアハウスを発表**：Veeva は、ライフサイエンス企業のコマーシャルエリアに特化したデータウェアハウス、Veeva Nitro を発表しました。Veeva Nitro は、カスタムビルドのデータウェアハウスの開発や保守にかかる時間、そして工数を削減し、長期にわたり継続的に改善できる、即利用可能なクラウドソリューションを提供します。Veeva Nitro によりライフサイエンス業界は、ビジネス・インテリジェンス（BI）と人工知能（AI）のための最適なコマーシャルデータ基盤を確立できます。
- **トップ 50 社に入る企業らの標準化で Veeva Development Cloud が好調に導入**：Vault Clinical、Vault Quality、Vault RIM が好調でした。トップ 50 社に入る、あるバイオ製薬企業が、クリニカルおよびレギュラトリー業務エリアにおけるグローバルスタンダードとして Vault eTMF、Vault Submissions、Vault Submissions Archive を導入しました。Vault eTMF の当四半期の売上高は過去第 2 位を記録し、さらに Vault CTMS は、既存顧客 10 社という重要なマイルストーンを上回り、リリースからわずか 1 年余りで合計 24 社となりました。

- **Veeva Commercial Cloud** が引き続き成長：トップ 50 社に入る、あるバイオ製薬企業が、システムをグローバルに調和させるため、ヨーロッパ各地の現場組織で Veeva CRM の利用を拡大することにコミットしています。Veeva CRM のアドオン製品も引き続き好調で、さらにトップ 20 社に入るバイオ製薬企業の 1 社も Veeva CRM Events Management を導入し、米国の現場チームを支援しています。中小企業においても Veeva CRM 導入の勢いが継続し、新規顧客は当四半期で 14 社増加しました。

財務見通し：

2019 年度第 2 四半期（2018 年 5 月～2018 年 7 月）の Veeva の財務見通しは下記のとおりです。

- 総売上高は 2 億 300 万ドル～2 億 400 万ドル
- Non-GAAP の営業利益は 6,400 万ドル～6,500 万ドル⁽²⁾
- Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は 0.33 ドル～0.34 ドル⁽²⁾

2019 年度通年（2018 年 2 月～2019 年 1 月）の Veeva の財務見通しは下記のとおりです。

- 総売上高は 8 億 2,600 万ドル～8 億 3,000 万ドル
- Non-GAAP の営業利益は 2 億 6,100 万ドル～2 億 6,500 万ドル⁽²⁾
- Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は 1.36 ドル～1.38 ドル⁽²⁾

⁽¹⁾ 本プレスリリースでは Non-GAAP の財務指標を使用しており、これらの指標は様々な GAAP 項目の影響について調整されています。

⁽²⁾ Veeva は現時点で 2018 年 7 月 31 日に終了する第 3 四半期および 2019 年 1 月 31 日に終了する年度の営業利益と完全希薄化後 1 株当たり純利益の GAAP 目標を提示することができません。それは Non-GAAP の営業利益および Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益に含まれない特定の項目を見積もることが難しいためです。特定項目費用の例としては株式ベースの報酬費用、内部利用目的のソフトウェアの開発費用の資産計上、資産計上費用のその後の減価償却に関連する費用などが挙げられます。これらの除外項目の影響は重大である可能性があります。

原文： <https://ir.veeva.com/investors/news-and-events/latest-news/press-release-details/2018/Veeva-Announces-Fiscal-2019-First-Quarter-Results/default.aspx>

【Veeva Systems 社について】

Veeva Systems 社はグローバルなライフサイエンス企業向けにクラウドベースのソフトウェアを提供するリーディングカンパニーです。世界最大規模の製薬会社からバイオテクノロジー分野の新興企業まで 625 社を超える顧客を擁し、技術革新への取り組みや卓越した製品力によって、お客様の成功をサポートしています。Veeva は、サンフランシスコのベイエリアに本社を置き、ヨーロッパ、アジア、ラテンアメリカに拠点を展開しています。詳しくは、<https://veeva.com/jp/>をご覧ください。

【Forward-looking Statements】

This release contains forward-looking statements, including the quotations from management, the statements in “Financial Outlook,” and other statements regarding Veeva’s future performance, market growth, the benefits from the use of Veeva’s solutions, our strategies, and general business conditions. Any forward-looking statements contained in this press release are based upon Veeva’s historical performance and its current plans, estimates and expectations and are not a representation that such plans, estimates, or expectations will be achieved. These forward-looking statements represent Veeva’s expectations as of the date of this press announcement. Subsequent events may cause these expectations to change, and Veeva disclaims any obligation to update the forward-looking statements in the future. These forward-looking statements are subject to known and unknown risks and uncertainties that may cause actual results to differ materially, including (i) breaches in our security measures or unauthorized access to our customers’ data; (ii) our expectation that the future growth rate of our revenues will decline; (iii) fluctuation of our results, which may make period-to-period comparisons less meaningful; (iv) competitive factors, including but not limited to pricing pressures, consolidation among our competitors, entry of new competitors, the launch of new products and marketing initiatives by our existing competitors, and difficulty securing rights to access, host or integrate with complementary third party products or data used by our customers; (v) the rate of adoption of our newer solutions and the results of our efforts to sustain or expand the use and adoption of our more established applications, like Veeva CRM; (vi) loss of one or more customers, particularly any of our large customers; (vii) system unavailability, system performance problems, or loss of data due to disruptions or other problems with our computing infrastructure; (viii) failure to sustain the level of profitability we have achieved in the past as our costs increase; (ix) adverse changes in economic, regulatory, or market conditions, particularly in the life sciences industry, including as a result of customer mergers; (x) our ability to attract and retain highly skilled employees and manage our growth effectively; (xi) a decline in new subscriptions that may not be immediately reflected in our operating results due to the ratable recognition of our subscription revenue; and (xii) pending, threatened, or future legal proceedings and related expenses.

Additional risks and uncertainties that could affect Veeva’s financial results are included under the captions, “Risk Factors” and “Management’s Discussion and Analysis of Financial Condition and Results of Operations” in the company’s filing on Form 10-Q for the period ended July 31, 2017. This is available on the company’s website at veeva.com under the Investors section and on the SEC’s website at sec.gov. Further information on potential risks that could affect actual results will be included in other filings Veeva makes with the SEC from time to time.

【本件に関するお問い合わせ先】

Veeva Japan 株式会社

〒150-0013 東京都渋谷区恵比寿1-19-19 恵比寿ビジネスタワー5階

TEL : 03-6721-9800 FAX : 03-3449-7800 E-mail : japan.info@veeva.com