



プレスリリース

報道関係者各位

2018年8月31日
Veeva Japan株式会社

Veeva、2019 年度第 2 四半期の業績を発表

～ 総売上高は 2 億 960 万ドル、前年比 25%増収
サブスクリプション契約による売上高は 1 億 6,960 万ドル、前年比 25%増収 ～

ライフサイエンス業界に特化したクラウドソリューションにおけるグローバルリーディングプロバイダー、Veeva Systems【NYSE:VEEV】(本社:カリフォルニア州プレザントン、日本法人 本社:東京都渋谷区、日本法人代表取締役:岡村 崇、以下 Veeva)は、2018 年 7 月 31 日を末日とする第 2 四半期の業績を発表しました。過去の業績を含むすべての業績および見通しは、新しい収益認識基準 ASC 606 を反映しています。(詳細は[原文](#)をご覧ください。)

Veeva の Peter Gassner 最高経営責任者 (CEO) は次のように述べています。「Veeva チームは非常に素晴らしい業績を上げ、再び好調な四半期となりました。私たちは業界に最大級のインパクトを与える革新的な製品を届けることで、ライフサイエンス業界の最も戦略的なパートナーになるという、当社のビジョンを実現しています。そしてカスタマーサクセス、優れた実行力、卓越した製品力にフォーカスし続けることで、数十億ドル規模の企業になるという目標を私たちは時間をかけて達成できると確信しています。」

2019 年度第 2 四半期業績：

- **売上高**：第 2 四半期の 総売上高は 2 億 960 万ドルで、前年同期の 1 億 6,780 万ドルから 25%の増収。第 2 四半期のサブスクリプション契約による売上高は 1 億 6,960 万ドルで、前年同期の 1 億 3,560 万ドルから 25%の増収となりました。
- **営業利益と Non-GAAP の営業利益⁽¹⁾**：第 2 四半期の営業利益は 5,280 万ドルで、前年同期の 3,810 万ドルから 39%の増益。第 2 四半期の Non-GAAP の営業利益は 7,430 万ドルで、前年同期の 5,350 万ドルから 39%の増益となりました。
- **純利益と Non-GAAP の純利益⁽¹⁾**：第 2 四半期の純利益は 5,030 万ドルで、前年同期の 3,860 万ドルから 30%の増益。第 2 四半期の Non-GAAP の純利益は 6,140 万ドルで、前年同期の 3,660 万ドルから 68%の増益となりました。
- **1 株当たり純利益と Non-GAAP の 1 株当たり純利益⁽¹⁾**：第 2 四半期の完全希薄化後 1 株当たり純利益は、前年同期の 0.25 ドルから 0.32 ドルとなりました。これに対し、Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は、前年同期の 0.24 ドルから 0.39 ドルとなりました。

Veeva の Tim Cabral 最高財務責任者 (CFO) は、次のように述べています。「売上高、営業利益率、キャッシュフロー全体で好調を維持したことで、下半期の見通しを引き上げることができました。成長やカスタマーサクセスのための投資を続けており、今後も好機を得ることを楽しみにしています。」

最近のハイライト：

- **コマーシャルクラウドイノベーションおよびリーダーシップ**：Veeva は、ライフサイエンス企業向け次世代コマーシャルデータウェアハウス、**Veeva Nitro** のアーリーアダプターを獲得しました。また、あらゆるデバイスでアダプティブなユーザーインターフェースを実現する、新しい **Veeva CRM Sunrise UI** で、製品のリーダーシップを拡大しました。さらに、トップ 10 社に入る、あるバイオ製薬企業が、CRM のグローバルスタンダードとして Veeva を選択しました。
- **品質分野における実績の拡大**：ロールベースのトレーニングを簡素化するため、Veeva Vault Quality Suite に **Veeva Vault Training** を新しく追加したことが発表されました。また、欧州でトップ 20 に入る、あるバイオ製薬企業を Veeva Vault QualityDocs で初めて獲得しました。

- **クリニカル分野における継続的な成功:** Veeva はクリニカル分野でもリーダーシップを拡大しており、トップ 50 社に入る、あるバイオ製薬企業の獲得を含め、第 2 四半期には Veeva Vault CTMS で 28 社、Veeva Vault eTMF で 200 社以上の顧客を獲得しました。また、Veeva Vault EDC でもトップ 20 社に入る、ある製薬企業と初めて契約を結び、第 2 四半期末の Vault EDC 顧客数は 12 社となりました。

財務見通し：

2019 年度第 3 四半期（2018 年 8 月～2018 年 10 月）の Veeva の財務見通しは下記の通りです。

- 総売上高は 2 億 1,500 万ドル～2 億 1,600 万ドル
- Non-GAAP の営業利益は 7,400 万ドル～7,500 万ドル⁽²⁾
- Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は 0.38 ドル⁽²⁾

2019 年度通年（2018 年 2 月～2019 年 1 月）の Veeva の財務見通しは下記の通りです。

- 総売上高は 8 億 4,000 万ドル～8 億 4,300 万ドル
- Non-GAAP の営業利益は 2 億 8,100 万ドル～2 億 8,400 万ドル⁽²⁾
- Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は 1.47 ドル～1.48 ドル⁽²⁾

⁽¹⁾ 本プレスリリースでは Non-GAAP の財務指標を使用しており、これらの指標は様々な GAAP 項目の影響について調整されています。

⁽²⁾ Veeva は現時点で 2018 年 10 月 31 日に終了する第 3 四半期および 2019 年 1 月 31 日に終了する年度の営業利益と完全希薄化後 1 株当たり純利益の GAAP 目標を提示することができません。それは Non-GAAP の営業利益および Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益に含まれない特定の項目を見積もることが難しいためです。特定項目費用の例としては株式ベースの報酬費用、内部利用目的のソフトウェアの開発費用の資産計上、資産計上費用のその後の減価償却に関連する費用などが挙げられます。これらの除外項目の影響は重大である可能性があります。

原文： <https://ir.veeva.com/investors/news-and-events/latest-news/press-release-details/2018/Veeva-Announces-Fiscal-2019-Second-Quarter-Results/default.aspx>

【Veeva Systems 社について】

Veeva Systems 社はグローバルなライフサイエンス企業向けにクラウドベースのソフトウェアを提供するリーディングカンパニーです。世界最大規模の製薬会社からバイオテクノロジー分野の新興企業まで 650 社を超える顧客を擁し、技術革新への取り組みや卓越した製品力によって、お客様の成功をサポートしています。Veeva は、サンフランシスコのベイエリアに本社を置き、ヨーロッパ、アジア、ラテンアメリカに拠点を展開しています。

詳しくは、<https://veeva.com/jp/>をご覧ください。

【Forward-looking Statements】

This release contains forward-looking statements, including the quotations from management, the statements in “Financial Outlook,” and other statements regarding Veeva’s future performance, market growth, the benefits from the use of Veeva’s solutions, our strategies, and general business conditions. Any forward-looking statements contained in this press release are based upon Veeva’s historical performance and its current plans, estimates and expectations and are not a representation that such plans, estimates, or expectations will be achieved. These forward-looking statements represent Veeva’s expectations as of the date of this press announcement. Subsequent events may cause these expectations to change, and Veeva disclaims any obligation to update the forward-looking statements in the future. These forward-looking statements are subject to known and unknown risks and uncertainties that may cause actual results to differ materially, including (i) breaches in our security measures or unauthorized access to our customers’ data; (ii) our expectation that the future growth rate of our revenues will decline; (iii) fluctuation of our results, which may make period-to-period comparisons less meaningful; (iv) competitive factors, including but not limited to pricing pressures, consolidation among our competitors, entry of new competitors, the launch of new products and marketing initiatives by our existing competitors, and difficulty securing rights to access, host or integrate with complementary third party products or data used by our customers; (v) the rate of adoption of our newer solutions and the results of our efforts to sustain or expand the use and adoption of our more established applications, like Veeva CRM; (vi) loss of one or more customers, particularly any of our large customers; (vii) system unavailability, system performance problems, or loss of data due to disruptions or other problems with our computing infrastructure; (viii) failure to sustain the level of profitability we have achieved in the past as our costs increase; (ix) adverse changes in economic, regulatory, or market conditions, particularly in the life sciences industry, including as a result of customer mergers; (x) our ability to attract and retain highly skilled employees and manage our growth effectively; (xi) a decline in new subscriptions that may not be immediately reflected in our operating results due to the ratable recognition of our subscription revenue; and (xii) pending, threatened, or future legal proceedings and related expenses.

Additional risks and uncertainties that could affect Veeva’s financial results are included under the captions, “Risk Factors” and “Management’s Discussion and Analysis of Financial Condition and Results of Operations” in the company’s filing on Form 10-Q for the period ended April 30, 2018. This is available on the company’s website at veeva.com under the Investors section and on the SEC’s website at sec.gov. Further information on potential risks that could affect actual results will be included in other filings Veeva makes with the SEC from time to time.

【本件に関するお問い合わせ先】

Veeva Japan 株式会社

〒150-0013 東京都渋谷区恵比寿1-19-19 恵比寿ビジネスタワー5階

TEL : 03-6721-9800 FAX : 03-3449-7800 E-mail : japan.info@veeva.com