



プレスリリース

報道関係者各位

2018年12月11日
Veeva Japan株式会社

Veeva、2019年度第3四半期の業績を発表

～ 総売上高は2億2,470万ドル、前年比27%増収
サブスクリプション契約による売上高は1億7,820万ドル、前年比25%増収 ～

ライフサイエンス業界に特化したクラウドソリューションにおけるグローバルリーディングプロバイダー、Veeva Systems【NYSE:VEEV】(本社:カリフォルニア州プレザントン、日本法人 本社:東京都渋谷区、日本法人代表取締役:岡村 崇、以下 Veeva)は、2018年10月31日を末日とする第3四半期の業績を発表しました。過去の業績を含むすべての業績および見通しは、新しい収益認識基準 ASC 606 を反映しています。(詳細は[原文](#)をご覧ください。)

原文 : <https://ir.veeva.com/investors/news-and-events/latest-news/press-release-details/2018/Veeva-Announces-Fiscal-2019-Third-Quarter-Results/default.aspx>

Veeva の Peter Gassner 最高経営責任者 (CEO) は次のように述べています。「当社は Veeva Commercial Cloud および Veeva Vault でリーダーシップを拡大し、すべての分野において好調な業績を収めました。一貫してイノベーションとカスタマーサクセスにフォーカスし続けてきたことで、今年も素晴らしい年を終えることができ、また来年以降に向けた強力な基盤を確立します。」

2019年度第3四半期業績 :

- **売上高** : 第3四半期の総売上高は2億2,470万ドルで、前年同期の1億7,700万ドルから27%の増収。第3四半期のサブスクリプション契約による売上高は1億7,820万ドルで、前年同期の1億4,280万ドルから25%の増収となりました。

- **営業利益と Non-GAAP の営業利益⁽¹⁾**：第 3 四半期の営業利益は 6,310 万ドルで、前年同期の 4,250 万ドルから 48%の増益。第 3 四半期の Non-GAAP の営業利益は 8,440 万ドルで、前年同期の 5,840 万ドルから 45%の増益となりました。
- **純利益と Non-GAAP の純利益⁽¹⁾**：第 3 四半期の純利益は 6,410 万ドルで、前年同期の 3,490 万ドルから 83%の増益。第 3 四半期の Non-GAAP の純利益は 7,030 万ドルで、前年同期の 3,890 万ドルから 81%の増益となりました。
- **1 株当たり純利益と Non-GAAP の 1 株当たり純利益⁽¹⁾**：第 3 四半期の完全希薄化後 1 株当たり純利益は、前年同期の 0.23 ドルから 0.41 ドルとなりました。これに対し、Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は、前年同期の 0.25 ドルから 0.45 ドルとなりました。

Veeva の Tim Cabral 最高財務責任者（CFO）は、次のように述べています。「我々が成長と収益の両方を追求し続けてきた結果、第 3 四半期の業績が見通しを大きく上回ったことをうれしく思っています。来年は、当初計画を大幅に上回る総売上高 10 億ドルに達すると予想しています。」

最近のハイライト：

- **Vault Clinical の戦略的勝利**：これからグローバルに展開予定で現在トップ 20 社に入っている、ある製薬企業が、Veeva Vault CTMS の初めての顧客となりました。また、別の大手医薬品開発業務受託機関（CRO）は、Veeva Vault eTMF を採用しました。CRO のトップ 7 社のうち、Veeva Vault eTMF で標準化したのは 3 社目です。
- **製薬企業の各セグメントを通じて Veeva CRM でリーダーシップが拡大**：トップ 10 社に入る、ある製薬企業では、グローバル展開の一環として 5,000 を超える Veeva CRM ユーザーを複数のリージョンで追加しました。さらに、ある大手コンシューマーヘルス企業が、40 を超える複数のマーケットでの利用を目的にマルチチャンネル Veeva CRM を採用しました。中小企業においても好調が続き、今年度に入ってから新規顧客は 31 社増加しました。
- **トップ 50 社に入る製薬企業が Veeva OpenData でグローバル展開**：トップ 50 社に入る、ある製薬企業と、Veeva OpenData をグローバルで導入する契約を締結し

ました。さらに、トップ 20 社に入る、ある企業が、米国内でのデータ利用に Veeva OpenData を採用しました。

- **Vault RIM が引き続き好調**：当四半期において、トップ 20 社に入る、あるバイオ製薬企業が、グローバルな薬事業務のために Vault RIM を採用しました。これでトップ 20 社中 6 社が Veeva の薬事業務ソリューションを採用したことになります。

財務見通し：

2019 年度第 4 四半期（2018 年 11 月～2019 年 1 月）の Veeva の財務見通しは下記の通りです。

- 総売上高は 2 億 2,600 万ドル～2 億 2,700 万ドル
- Non-GAAP の営業利益は 7,700 万ドル～7,800 万ドル⁽²⁾
- Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は 0.40 ドル⁽²⁾

2019 年度通年（2018 年 2 月～2019 年 1 月）の Veeva の財務見通しは下記の通りです。

- 総売上高は 8 億 5,580 万ドル～8 億 5,680 万ドル
- Non-GAAP の営業利益は 2 億 9,860 万ドル～2 億 9,960 万ドル⁽²⁾
- Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は 1.58 ドル⁽²⁾

⁽¹⁾ 本プレスリリースでは Non-GAAP の財務指標を使用しており、これらの指標は様々な GAAP 項目の影響について調整されています。

⁽²⁾ Veeva は現時点で 2019 年 1 月 31 日に終了する第 4 四半期および 2019 年 1 月 31 日に終了する年度の営業利益と完全希薄化後 1 株当たり純利益の GAAP 目標を提示することができません。それは Non-GAAP の営業利益および Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益に含まれない特定の項目を見積もることが難しいためです。特定項目費用の例としては株式ベースの報酬費用、内部利用目的のソフトウェアの開発費用の資産計上、資産計上費用のその後の減価償却に関連する費用などが挙げられます。これらの除外項目の影響は重大である可能性があります。

【Veeva Systems 社について】

Veeva Systems 社はグローバルなライフサイエンス企業向けにクラウドベースのソフトウェアを提供するリーディングカンパニーです。世界最大規模の製薬会社からバイオテクノロジー分野の新興企業まで 675 社を超える顧客を擁し、技術革新への取り組みや卓越した製品力によって、お客様の成功をサポートしています。Veeva は、サンフランシスコのベイエリアに本社を置き、ヨーロッパ、アジア、ラテンアメリカに拠点を展開しています。詳しくは、<https://veeva.com/jp/>をご覧ください。

【Forward-looking Statements】

This release contains forward-looking statements, including the quotations from management, the statements in “Financial Outlook,” and other statements regarding Veeva’s future performance, market growth, the benefits from the use of Veeva’s solutions, our strategies, and general business conditions. Any forward-looking statements contained in this press release are based upon Veeva’s historical performance and its current plans, estimates and expectations and are not a representation that such plans, estimates, or expectations will be achieved. These forward-looking statements represent Veeva’s expectations as of the date of this press announcement. Subsequent events may cause these expectations to change, and Veeva disclaims any obligation to update the forward-looking statements in the future. These forward-looking statements are subject to known and unknown risks and uncertainties that may cause actual results to differ materially, including (i) breaches in our security measures or unauthorized access to our customers’ data; (ii) our expectation that the future growth rate of our revenues will decline; (iii) fluctuation of our results, which may make period-to-period comparisons less meaningful; (iv) competitive factors, including but not limited to pricing pressures, consolidation among our competitors, entry of new competitors, the launch of new products and marketing initiatives by our existing competitors, and difficulty securing rights to access, host or integrate with complementary third party products or data used by our customers; (v) the rate of adoption of our newer solutions and the results of our efforts to sustain or expand the use and adoption of our more established applications, like Veeva CRM; (vi) loss of one or more customers, particularly any of our large customers; (vii) system unavailability, system performance problems, or loss of data due to disruptions or other problems with our computing infrastructure; (viii) failure to sustain the level of profitability we have achieved in the past as our costs increase; (ix) adverse changes in economic, regulatory, or market conditions, particularly in the life sciences industry, including as a result of customer mergers; (x) our ability to attract and retain highly skilled employees and manage our growth effectively; (xi) a decline in new subscriptions that may not be immediately reflected in our operating results due to the ratable recognition of our subscription revenue; and (xii) pending, threatened, or future legal proceedings and related expenses.

Additional risks and uncertainties that could affect Veeva’s financial results are included under the captions, “Risk Factors” and “Management’s Discussion and Analysis of Financial Condition and Results of Operations” in the company’s filing on Form 10-Q for the period ended April 30, 2018. This is available on the company’s website at veeva.com under the Investors section and on the SEC’s website at sec.gov. Further information on potential risks that could affect actual results will be included in other filings Veeva makes with the SEC from time to time.

【本件に関するお問い合わせ先】

Veeva Japan 株式会社

〒150-0013 東京都渋谷区恵比寿1-19-19 恵比寿ビジネスタワー5階

TEL : 03-6721-9800 FAX : 03-3449-7800 E-mail : japan.info@veeva.com