



プレスリリース

報道関係者各位

2019年6月11日
Veeva Japan株式会社

Veeva、2020 年度第 1 四半期の業績を発表

～ 総売上高は 2 億 4,480 万ドルで、前年同期から 25%の増収、
サブスクリプション契約による売上高は 1 億 9,810 万ドルで、前年同期から 27%の増収 ～

ライフサイエンス業界に特化したクラウドソリューションにおけるグローバルリーディングプロバイダー、Veeva Systems【NYSE:VEEV】(本社:カリフォルニア州プレザントン、日本法人 本社:東京都渋谷区、日本法人代表取締役:岡村 崇、以下 Veeva)は、2019 年 4 月 30 日を末日とする第 1 四半期の業績を発表しました。(本リリースは、Veeva 米国本社が発表した報道資料の抄訳です。原文は[こちら](https://www.veeva.com/resources/veeva-announces-fiscal-2020-first-quarter-results/)からお読みいただけます。)

原文： <https://www.veeva.com/resources/veeva-announces-fiscal-2020-first-quarter-results/>

Veeva の Peter Gassner 最高経営責任者 (CEO) は次のように述べています。「第 1 四半期は年度の好調なスタートを切ることができました。カスタマーサクセスと製品の卓越性に重点を置くことが、引き続き Veeva の極めて堅調な業績につながっています。お客様に最大のインパクトを及ぼす新たなイノベーションを市場に継続的にもたらすことにより、業界で最も信頼されるパートナー企業としての位置づけはさらに強固なものとなりつつあります。」

2020 年度第 1 四半期業績：

- **売上高：**第 1 四半期の総売上高は 2 億 4,480 万ドルで、前年同期の 1 億 9,550 万ドルから 25%の増収。第 1 四半期のサブスクリプション契約による売上高は 1 億 9,810 万ドルで、前年同期の 1 億 5,600 万ドルから 27%の増収となりました。

- **営業利益と Non-GAAP の営業利益⁽¹⁾**：第 1 四半期の営業利益は 7,120 万ドルで、前年同期の 4,400 万ドルから 62%の増益。第 1 四半期の Non-GAAP の営業利益は 9,350 万ドルで、前年同期の 6,290 万ドルから 49%の増益となりました。
- **純利益と Non-GAAP の純利益⁽¹⁾**：第 1 四半期の純利益は 7,340 万ドルで、前年同期の 4,430 万ドルから 66%の増益。第 1 四半期の Non-GAAP の純利益は 7,870 万ドルで、前年同期の 5,140 万ドルから 53%の増益となりました。
- **1 株当たり純利益と Non-GAAP の 1 株当たり純利益⁽¹⁾**：第 1 四半期の完全希薄化後 1 株当たり純利益は、前年同期の 0.29 ドルから 0.47 ドルとなりました。これに対し、Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は、前年同期の 0.33 ドルから 0.50 ドルとなりました。

Veeva の Tim Cabral 最高財務責任者（CFO）は、次のように述べています。「Veeva Commercial Cloud と Veeva Vault が見通しを上回って好調となったことにより、第 1 四半期も高い業績成長と採算性を達成することができました。こうした好調な業績を受け、すべての指標において 2020 年度の財務見通しを大幅に上方修正することが可能となりました。」

最近のハイライト：

- **人工知能（AI）駆動の新たなアプリケーションによりコマーシャルイノベーションを継続**：Veeva は AI 駆動の新たなアプリケーション、**Veeva Andi** を発表しました。Veeva Andi は、Veeva CRM においてインサイトと次の最善なアクションに関するサジェスチョンを提供します。また Veeva は、Veeva CRM の Approved Notes と、Veeva Vault PromoMats の Auto Claims Linking に AI を組み込む、**Veeva Commercial Cloud の新機能を発表**しました。
- **トップ 20 社に入る大手製薬企業が Veeva Vault CDMS を採用**：Veeva は、トップ 20 社に入る大手製薬企業 1 社との間で、**企業全体での導入契約に初めて成功**しました。同大手製薬企業は、EDC、コーディング、データクレンジングおよびレポーティング業務におけるグローバル標準として Vault CDMS を採用しました。

- 業界は **Veeva Vault** に移行：Veeva Vault の新規顧客は第 1 四半期に 47 社増加し、四半期の最高記録を達成しました。また既存の顧客においても、大きな利用拡大がありました。その一例としては、トップ 20 社に入るある大手製薬企業が、5 万ユーザーを超える Vault QualityDocs 利活用の成功により、Vault eTMF、Vault Submissions および Vault Submissions Archive を標準化したことが挙げられます。

財務見通し：

2020 年度第 2 四半期（2019 年 5 月～2019 年 7 月）の Veeva の財務見通しは下記の通りです。

- 総売上高は 2 億 5,900 万ドル～2 億 6,000 万ドル
- Non-GAAP の営業利益は 9,400 万ドル～9,500 万ドル⁽²⁾
- Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は 0.48 ドル～0.49 ドル⁽²⁾

2020 年度通年（2019 年 2 月～2020 年 1 月）の Veeva の財務見通しは下記の通りです。

- 総売上高は 10 億 4,500 万ドル～10 億 5,000 万ドル
- Non-GAAP の営業利益は 3 億 8,500 万ドル～3 億 9,000 万ドル⁽²⁾
- Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は 2.01 ドル～2.03 ドル⁽²⁾

⁽¹⁾ 本プレスリリースでは Non-GAAP の財務指標を使用しており、これらの指標は様々な GAAP 項目の影響について調整されています。

⁽²⁾ Veeva は現時点で 2019 年 7 月 31 日に終了する第 3 四半期および 2020 年 1 月 31 日に終了する年度の営業利益と完全希薄化後 1 株当たり純利益の GAAP 目標を提示することができません。それは Non-GAAP の営業利益および Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益に含まれない特定の項目を見積もることが難しいためです。特定項目費用の例としては株式ベースの報酬費用などが挙げられます。これらの除外項目の影響は重大である可能性があります。

Veeva Andi: <https://www.veeva.com/jp/products/andi/>

Veeva Commercial Cloud の新機能を発表: <https://www.veeva.com/jp/news/advanced-intelligence-in-veeva-commercial-cloud-to-transform-customer-engagement/>

企業全体での導入契約に初めて成功: <https://www.veeva.com/jp/news/top-20-pharmaceutical-company-selects-veeva-vault-cdms-for-enterprise-wide-deployment/>

【Veeva Systems 社について】

Veeva Systems 社はグローバルなライフサイエンス企業向けにクラウドベースのソフトウェアを提供するリーディングカンパニーです。世界最大規模の製薬会社からバイオテクノロジー分野の新興企業まで 750 社を超える顧客を擁し、技術革新への取り組みや卓越した製品力によって、お客様の成功をサポートしています。Veeva は、サンフランシスコのベイエリアに本社を置き、ヨーロッパ、アジア、ラテンアメリカに拠点を展開しています。

詳しくは、<https://veeva.com/jp/>をご覧ください。

【Forward-looking Statements】

This release contains forward-looking statements, including the quotations from management, the statements in “Financial Outlook,” and other statements regarding Veeva’s future performance, market growth, the benefits from the use of Veeva’s solutions, our strategies, and general business conditions. Any forward-looking statements contained in this press release are based upon Veeva’s historical performance and its current plans, estimates and expectations and are not a representation that such plans, estimates, or expectations will be achieved. These forward-looking statements represent Veeva’s expectations as of the date of this press announcement. Subsequent events may cause these expectations to change, and Veeva disclaims any obligation to update the forward-looking statements in the future. These forward-looking statements are subject to known and unknown risks and uncertainties that may cause actual results to differ materially, including (i) breaches in our security measures or unauthorized access to our customers’ data; (ii) our expectation that the future growth rate of our revenues will decline; (iii) fluctuation of our results, which may make period-to-period comparisons less meaningful; (iv) competitive factors, including but not limited to pricing pressures, consolidation among our competitors, entry of new competitors, the launch of new products and marketing initiatives by our existing competitors, and difficulty securing rights to access, host or integrate with complementary third party products or data used by our customers; (v) the rate of adoption of our newer solutions and the results of our efforts to sustain or expand the use and adoption of our more established applications, like Veeva CRM; (vi) loss of one or more customers, particularly any of our large customers; (vii) system unavailability, system performance problems, or loss of data due to disruptions or other problems with our computing infrastructure; (viii) our ability to attract and retain highly skilled employees and manage our growth effectively; (ix) failure to sustain the level of profitability we have achieved in the past as our costs increase; (x) adverse changes in economic, regulatory, or market conditions, particularly in the life sciences industry, including as a result of customer mergers; (xi) a decline in new subscriptions that may not be immediately reflected in our operating results due to the ratable recognition of our subscription revenue; and (xii) pending, threatened, or future legal proceedings and related expenses.

Additional risks and uncertainties that could affect Veeva’s financial results are included under the captions, “Risk Factors” and “Management’s Discussion and Analysis of Financial Condition and Results of Operations” in the company’s filing on Form 10-K for the period ended January 31, 2019. This is available on the company’s website at veeva.com under the Investors section and on the SEC’s website at sec.gov. Further information on potential risks that could affect actual results will be included in other filings Veeva makes with the SEC from time to time.

【本件に関するお問い合わせ先】

Veeva Japan 株式会社

〒150-0013 東京都渋谷区恵比寿1-19-19 恵比寿ビジネスタワー5階

TEL : 03-6721-9800 FAX : 03-3449-7800 E-mail : japan.info@veeva.com