



プレスリリース

報道関係者各位

2019年9月10日
Veeva Japan株式会社

Veeva、2020 年度第 2 四半期の業績を発表

～ 総売上高は 2 億 6,690 万ドルで、前年同期から 27%の増収、
サブスクリプション契約による売上高は 2 億 1,730 万ドルで、前年同期から 28%の増収 ～

ライフサイエンス業界に特化したクラウドソリューションにおけるグローバルリーディングプロバイダー、Veeva Systems【NYSE:VEEV】(本社：カリフォルニア州プレザントン、日本法人本社：東京都渋谷区、日本法人代表取締役：岡村 崇、以下 Veeva) は、2019 年 7 月 31 日を末日とする第 2 四半期の業績を発表しました。(本リリースは、Veeva 米国本社が発表した報道資料の抄訳です。原文は [こちら](https://www.veeva.com/resources/veeva-announces-fiscal-2020-second-quarter-results/) からお読みいただけます。)

原文：<https://www.veeva.com/resources/veeva-announces-fiscal-2020-second-quarter-results/>

Veeva の Peter Gassner 最高経営責任者(CEO)は、次のように述べています。「今後も力強く成長に向けて邁進しており、第2四半期で、直近の実績値に基づいた年間売上高 10 億ドルという予測マイルストーンを通過することができました。カスタマーサクセスに重点を置き、それを実行してイノベーションを実現したチームを誇りに思います。その成果により、2015 年に設定した目標を 1 年半前倒しで達成することができました。」

2020 年度第 2 四半期業績：

・ **売上高:** 第 2 四半期の総売上高は 2 億 6,690 万ドルで、前年同期の 2 億 960 万ドルから 27%の増収。第 2 四半期のサブスクリプション契約による売上高は 2 億 1,730 万ドルで、前年同期の 1 億 6,960 万ドルから 28%の増収となりました。

・ **営業利益と Non-GAAP の営業利益⁽¹⁾**: 第 2 四半期の営業利益は 7,390 万ドルで、前年同期の 5,280 万ドルから 40%の増益。第 2 四半期の Non-GAAP の営業利益は 1 億 370 万ドルで、前年同期の 7,440 万ドルから 39%の増益となりました。

・ **純利益と Non-GAAP の純利益⁽¹⁾**: 第 2 四半期の純利益は 7,920 万ドルで、前年同期の 5,030 万ドルから 58%の増益。第 2 四半期の Non-GAAP の純利益は 8,770 万ドルで、前年同期の 6,150 万ドルから 43%の増益となりました。

・ **1 株当たり純利益と Non-GAAP の 1 株当たり純利益⁽¹⁾**: 第 2 四半期の完全希薄化後 1 株当たり純利益は、前年同期の 0.32ドルから 0.50ドルとなりました。これに対し、Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は、前年同期の 0.39ドルから 0.55ドルとなりました。

Veeva の Tim Cabral 最高財務責任者 (CFO) は、次のように述べています。「Veeva Vault も、総売上高の半分以上を占めているため、第 2 四半期において重要なマイルストーンを達成しました。Veeva は業界をサポートするための重要な機会の初期段階にあり、カスタマーサクセスと継続的な力強い成長のために投資を行っています。」

最近のハイライト:

・ **Commercial Cloud がデジタルエンゲージメントへの移行を実現**: Veeva Commercial Cloud は第 2 四半期の好業績に寄与しました。これには、新しいマルチチャネル CRM の成功と拡大が含まれています。その一例としては、**Veeva CRM Engage** が四半期としては過去最高の業績を残し、顧客数は昨年から 2 倍に増加したことが挙げられます。トップ 20 社に入る大手製薬企業 4 社を含め、既存顧客が第 2 四半期に同製品の利用を拡大しました。

・ **トップ 20 社に入る医療機器企業がエンタープライズ標準として Veeva Vault を採用**: この企業は臨床開発、品質、薬事、コマーシャルのそれぞれの部門にわたり、**Veeva Vault で標準化**を行っています。Veeva を選択したのは、独自の能力を備え、クラス最高のあらゆるソリューションを 1 つの最新クラウドプラットフォーム上で提供しているからです。このロールアウトには 8 つのアプリケーションが含まれるほか、CDMS、CTMS、トレーニング向けの最新 Veeva Vault の提供が含まれます。

・ **業界全体で Veeva Vault Quality の導入が継続**: 品質プロセスとドキュメンテーションの業務を合理化するために、第 2 四半期の時点で 100 を超える企業が **Veeva Vault QMS** を選び、230 社が **Veeva Vault QualityDocs** を選択しています。第 2 四半期においては、トップ

20 社に入る大手製薬企業としては 10 社目となる企業とも、Veeva は Vault QualityDocs の契約を締結しました。

財務見通し:

2020 年度第 3 四半期(2019 年 8 月～2019 年 10 月)の Veeva の財務見通しは下記の通りです。

- ・ 総売上高は 2 億 7,400 万ドル～2 億 7,500 万ドル
- ・ Non-GAAP の営業利益は 1 億 300 万ドル～1 億 400 万ドル⁽²⁾
- ・ Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は 0.54ドル～0.55ドル⁽²⁾

2020 年度通年(2019 年 2 月～2020 年 1 月)の Veeva の財務見通しは下記の通りです。

- ・ 総売上高は 10 億 6,200 万ドル～10 億 6,500 万ドル
- ・ Non-GAAP の営業利益は 4 億 100 万ドル～4 億 400 万ドル⁽²⁾
- ・ Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は 2.11ドル～2.13ドル⁽²⁾

その他のニュース:

Veeva は本日、10 年にわたって Veeva を支えてきた最高財務責任者(CFO)の Tim Cabral が 2020 年に 30 年間のキャリアの幕を引くことも発表しました。現在、後任の選考を行っており、円滑な引き継ぎのため、Cabral は新 CFO の就任まで Veeva に在席する予定です。

(1) 本プレスリリースでは Non-GAAP の財務指標を使用しており、これらの指標は様々な GAAP 項目の影響について調整されています。

(2) Veeva は現時点で 2019 年 7 月 31 日に終了する第 3 四半期および 2020 年 1 月 31 日に終了する年度の営業利益と完全希薄化後 1 株当たり純利益の GAAP 目標を提示することができません。それは Non-GAAP の営業利益および Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益に含まれない特定の項目を見積もることが難しいためです。特定項目費用の例としては株式ベースの報酬費用などが挙げられます。これらの除外項目の影響は重大である可能性があります。

Veeva CRM Engage: <https://www.veeva.com/jp/products/multichannel-crm/engage-meeting/>

Veeva Vault で標準化: <https://www.veeva.com/resources/alcon-standardizes-on-veeva-vault-cdms-for-clinical-data-management/>

Veeva Vault QMS: <https://www.veeva.com/jp/products/vault-qms/>

Veeva Vault QualityDocs: <https://www.veeva.com/jp/products/vault-qualitydocs/>

【Veeva Systems 社について】

Veeva Systems 社はグローバルなライフサイエンス企業向けにクラウドベースのソフトウェアを提供するリーディングカンパニーです。世界最大規模の製薬会社からバイオテクノロジー分野の新興企業まで、775 社を超える顧客に技術革新への取り組みや卓越した製品力によって、お客様の成功にコミットする様々なサービスを提供しています。Veeva は、サンフランシスコのベイエリアに本社を置き、ヨーロッパ、アジア、ラテンアメリカに拠点を展開しています。

詳しくは、<https://veeva.com/jp/>をご覧ください。

【Forward-looking Statements】

This release contains forward-looking statements, including the quotations from management, the statements in “Financial Outlook,” and other statements regarding Veeva’s future performance, market growth, the benefits from the use of Veeva’s solutions, our strategies, and general business conditions. Any forward-looking statements contained in this press release are based upon Veeva’s historical performance and its current plans, estimates and expectations and are not a representation that such plans, estimates, or expectations will be achieved. These forward-looking statements represent Veeva’s expectations as of the date of this press announcement. Subsequent events may cause these expectations to change, and Veeva disclaims any obligation to update the forward-looking statements in the future. These forward-looking statements are subject to known and unknown risks and uncertainties that may cause actual results to differ materially, including (i) breaches in our security measures or unauthorized access to our customers’ data; (ii) our expectation that the future growth rate of our revenues will decline; (iii) fluctuation of our results, which may make period-to-period comparisons less meaningful; (iv) competitive factors, including but not limited to pricing pressures, consolidation among our competitors, entry of new competitors, the launch of new products and marketing initiatives by our existing competitors, and difficulty securing rights to access, host or integrate with complementary third party products or data used by our customers; (v) the rate of adoption of our newer solutions and the results of our efforts to sustain or expand the use and adoption of our more established applications, like Veeva CRM; (vi) loss of one or more customers, particularly any of our large customers; (vii) system unavailability, system performance problems, or loss of data due to disruptions or other problems with our computing infrastructure; (viii) our ability to attract and retain highly skilled employees and manage our growth effectively; (ix) failure to sustain the level of profitability we have achieved in the past as our costs increase; (x) adverse changes in economic, regulatory, or market conditions, particularly in the life sciences industry, including as a result of customer mergers; (xi) a decline in new subscriptions that may not

be immediately reflected in our operating results due to the ratable recognition of our subscription revenue; and (xii) pending, threatened, or future legal proceedings and related expenses.

Additional risks and uncertainties that could affect Veeva's financial results are included under the captions, "Risk Factors" and "Management's Discussion and Analysis of Financial Condition and Results of Operations" in the company's filing on Form 10-K for the period ended April 30, 2019. This is available on the company's website at veeva.com under the Investors section and on the SEC's website at sec.gov. Further information on potential risks that could affect actual results will be included in other filings Veeva makes with the SEC from time to time.

【本件に関するお問い合わせ先】

Veeva Japan 株式会社

〒150-0013 東京都渋谷区恵比寿1-19-19 恵比寿ビジネスタワー5階

TEL : 03-6721-9800 FAX : 03-3449-7800 E-mail : japan.info@veeva.com