



プレスリリース

報道関係者各位

2020年9月10日
Veeva Japan株式会社

Veeva、2020 年度第 2 四半期の業績を発表

第 2 四半期の総売上高は 3 億 5,370 万ドル、前年比 33%の増収
第 2 四半期のサブスクリプション契約による売上高は 2 億 8,350 万ドル、前年比 30%の増収

ライフサイエンス業界に特化したクラウドソリューションにおけるグローバルリーディングプロバイダー、Veeva Systems【NYSE:VEEV】(本社：カリフォルニア州プレザントン、日本法人本社：東京都渋谷区、日本法人代表取締役：岡村 崇、以下 Veeva) は、2020 年 7 月 31 日を末日とする第 2 四半期の業績を発表しました。(本リリースは、Veeva 米国本社が発表した報道資料の抄訳です。原文は[こちら](https://www.veeva.com/resources/veeva-announces-fiscal-2021-second-quarter-result/)からお読みいただけます。)

原文：<https://www.veeva.com/resources/veeva-announces-fiscal-2021-second-quarter-result/>

Veeva の Peter Gassner 最高経営責任者(CEO)は、次のように述べています。「当社は、業界が戦略的な必須事項から業務上の必要性に迫られるようになったことで、医薬品開発をスリム化し、デジタルエンゲージメントの実現へと移行する中、業界支援に注力しています。ライフサイエンス業界が未曾有の困難に立ち向かいながらも前進していく中、当社チームのお客様の成功に対する献身、創造的なソリューションと重要製品への迅速なイノベーションの提供は、これまで以上に重要になっています。」

2020 年度第 2 四半期業績：

- **売上高:**第2四半期の総売上高は3億5,370万ドルで、前年同期の2億6,690万ドルから33%の増収。第2四半期のサブスクリプション契約による売上高は2億8,350万ドルで、前年同期の2億1,730万ドルから30%の増収となりました。
- **営業利益と Non-GAAP の営業利益⁽¹⁾:**第2四半期の営業利益は9,010万ドルで、前年同期の7,390万ドルから22%の増益。第2四半期の Non-GAAP の営業利益は1億4,440万ドルで、前年同期の1億370万ドルから39%の増益となりました。
- **純利益と Non-GAAP の純利益⁽¹⁾:**第2四半期の純利益は9,360万ドルで、前年同期の7,920万ドルから18%の増益。第2四半期の Non-GAAP の純利益は1億1,640万ドルで、前年同期の8,770万ドルから33%の増益となりました。
- **1株当たり純利益と Non-GAAP の1株当たり純利益⁽¹⁾:**第2四半期の完全希薄化後1株当たり純利益は、前年同期の0.50ドルから0.58ドルとなりました。これに対し、Non-GAAP の完全希薄化後1株当たり純利益は、前年同期の0.55ドルから0.72ドルとなりました。

Veeva の Tim Cabral 最高財務責任者 (CFO) は、次のように述べています。「ライフサイエンス企業が、臨床開発分野とコマーシャル分野の両分野において戦略的イニシアティブを追求する中、当社の製品やサービスに対する需要は、引き続き堅調です。将来の機会を見据え、当社は今後も、卓越した製品力、お客様の成功、そして長期的成長のために投資を継続します。」

最近のハイライト:

- **医療従事者が必要な情報を容易に取得できる MyVeeva For Doctors** — Veeva Commercial Summit で初公開された MyVeeva For Doctors は、ウェブサイトおよびモバイル・アプリケーションで、医療従事者が様々な製薬企業やブランドの連絡先、コンテンツ、サービスなどにひとつの場所からアクセスできるようにします。必要な情報に素早く、簡単にアクセスできることにより、医師はより適切に患者を支援できるようになります。この新たなサービスは、本年末に米国市場での提供開始を目標としています。
- **イノベーションと卓越した製品力が臨床開発におけるリーダーシップを促進** — 当四半期においては、上位20社に入る製薬企業より新たな1社が、さらに上位7社に入る CRO (開発業務受託機関) から初めて1社が、Veeva Vault CTMS をグローバル・スタンダードとして採用するなど、数々の重要なマイルストーンが達成されました。また、新た

な上位 20 社に入る製薬企業のうちの 1 社の腫瘍領域の多数の複雑な臨床試験において、戦略的な Veeva Vault CDMS の成功を収めました。全体的に、多くの企業が臨床開発分野における Veeva のイノベーションへと転換しており、300 社を超える Vault eTMF および 70 社の Vault CTMS のお客様を含め、100 件を超える臨床試験が Vault CDMS 上で開始されています。

- **Veeva Vault Quality** にとって過去最高の四半期 — 第 2 四半期における Vault Quality アプリケーションは、数多くの重要な商談獲得と拡張によつての過去最高の売上を記録しました。Veeva Vault の活用で成功した上位 20 社の製薬企業に入る 2 社のお客様が Vault QMS を社内標準として採用し、上位 20 社の製薬企業に入る別企業は、企業全体で Vault QualityDocs を採用しました。Vault QMS と QualityDocs を採用した 120 社を超えるお客様は、コンテンツ中心型およびデータ中心型のアプリケーションの双方を 1 つのプラットフォームでサポートする Veeva Vault のユニークな特性によって、品質業務プロセスと品質関連の文書化を単一のシステムに統合することができます。

財務見通し:

2021 年度第 3 四半期(2020 年 8 月～2020 年 10 月)の Veeva の財務見通しは、下記の通りです。

- 総売上高は 3 億 6,000 万ドル～3 億 6,200 万ドル
- Non-GAAP の営業利益は 1 億 3,800 万ドル～1 億 4,800 万ドル⁽²⁾
- Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は 0.66ドル～0.68ドル⁽²⁾

2021 年度通年(2020 年 2 月～2021 年 1 月)の Veeva の財務見通しは下記の通りです。

- 総売上高は 14 億 1,500 万ドル～14 億 2,000 万ドル
- Non-GAAP の営業利益は 5 億 4,000 万ドル～5 億 4,500 万ドル⁽²⁾
- Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は約 2.64ドル～2.67ドル⁽²⁾

(1) 本プレスリリースでは **Non-GAAP** の財務指標を使用しており、これらの指標は様々な **GAAP** 項目の影響について調整されています。詳細につきましては、原文の「**Non-GAAP Financial Measures**」と題されたセクションおよび「**Reconciliation of GAAP to Non-GAAP Financial Measures**」と題された表をご参照ください。

(2) **Veeva** は現時点で 2020 年 10 月 31 日に終了する第 3 四半期および 2021 年 1 月 31 日に終了する年度の営業利益と完全希薄化後 1 株当たり純利益の **GAAP** 目標を提示することができません。それは **Non-GAAP** の営業利益および **Non-GAAP** の完全希薄化後 1 株当たり純利益に含まれない特定の項目を見積もることが難しいためです。特定項目費用の例としては株式ベースの報酬費用に関連する費用などが挙げられます。これらの除外項目の影響は重大である可能性があります。

【Veeva Systems 社について】

Veeva Systems 社はグローバルなライフサイエンス企業向けにクラウドベースのソフトウェアを提供するリーディングカンパニーです。世界最大規模の製薬会社からバイオテクノロジー分野の新興企業まで、900 社を超える顧客に技術革新への取り組みや卓越した製品力によって、お客様の成功にコミットする様々なサービスを提供しています。**Commercial Cloud** 導入企業は 400 社以上、**Development Cloud** の導入企業は 590 社以上です。**Veeva** は、サンフランシスコのベイエリアに本社を置き、ヨーロッパ、アジア、ラテンアメリカに拠点を展開しています。詳しくは、<https://veeva.com/jp/>をご覧ください。

Veeva は Web サイト、ir.veeva.com を重要な非公開情報の開示、今後の投資家向け会議の発表、およびレギュレーション FD に基づく開示義務の遵守のために使用します。したがって、プレスリリース、SEC の提出書類、および公開会議電話とウェブキャストに加えて、投資家向けウェブサイトを含わせてご確認ください。

【Forward-looking Statements】

This release contains forward-looking statements, including the quotations from management, the statements in “Financial Outlook,” and other statements regarding Veeva’s future performance, outlook, and guidance and the assumptions underlying those statements, market growth, the benefits from the use of Veeva’s solutions, our strategies, and general business conditions. Any forward-looking statements contained in this press release are based upon Veeva’s historical performance and its current plans, estimates, and expectations and are not a representation that such plans, estimates, or expectations will be achieved. These forward-looking statements represent Veeva’s expectations as of the date of this press announcement. Subsequent events may cause these expectations to change, and Veeva disclaims any obligation to update the forward-looking statements in the future. These forward-looking statements are subject to known and unknown risks and uncertainties that may cause actual results to differ materially, including (i) the impact of the worldwide outbreak of COVID-19 (including the impact to the life sciences industry, impact on general economic conditions, and government responses, restrictions, and actions related to the pandemic); (ii) breaches in our security measures or unauthorized access to our customers’ data; (iii) our expectation that the future growth rate of our revenues will decline; (iv) competitive factors, including but not limited to pricing pressures, consolidation among our competitors, entry of new competitors, the launch of new products and marketing initiatives by our existing competitors, and difficulty securing rights to access, host or integrate with complementary third party products or data used by our customers; (v) the rate of adoption of our newer solutions and the results of our efforts to sustain or expand the use and adoption of our more established applications, like Veeva CRM; (vi) fluctuation of our results, which may make period-to-period comparisons less meaningful; (vii) our ability to integrate Crossix Systems Inc. and Physicians World LLC into our business and achieve the expected benefits of the acquisitions; (viii) loss of one or more customers, particularly any of our large customers; (ix) system unavailability, system performance problems, or loss of data due to disruptions or other problems with our computing infrastructure; (x) our ability to attract and retain highly skilled employees and manage our growth effectively; (xi) failure to sustain the level of profitability we have achieved in the past as our costs increase; (xii) adverse changes in the life sciences industry, including as a result of customer mergers; (xiii) adverse changes in economic, regulatory, or market conditions, including with respect to natural disasters or actual or threatened public health emergencies; (xiv) a decline in new subscriptions that may not be immediately reflected in our operating results due to the ratable recognition of our subscription revenue; and (xv) pending, threatened, or future legal proceedings and related expenses.

Additional risks and uncertainties that could affect Veeva’s financial results are included under the captions “Risk Factors” and “Management’s Discussion and Analysis of Financial Condition and Results of Operations” in the company’s filing on Form 10-Q for the period ended July 31, 2020. This is available on the company’s website at veeva.com under the Investors section and on the SEC’s website at sec.gov. Further information on potential risks that could affect actual results will be included in other filings Veeva makes with the SEC from time to time.

【本件に関するお問い合わせ先】

Veeva Japan 株式会社

〒150-0013 東京都渋谷区恵比寿1-19-19 恵比寿ビジネスタワー5階

TEL : 03-6721-9800 FAX : 03-3449-7800 E-mail : japan.info@veeva.com