



プレスリリース

報道関係者各位

2020年11月25日  
Veeva Japan株式会社

## Digital-Centric Commercialization™プラットフォームが実現

～ Axsome Therapeutics 社と Veeva Systems 社の戦略的パートナーシップにより、  
Axsome 社に Veeva が開発した最新デジタル技術へのアクセスを提供 ～

中枢神経系 (CNS) 疾患を抑制する新規治療法の開発を専門とするバイオ医薬品企業 Axsome Therapeutics 社【NASDAQ:AXSM】(以下 Axsome 社) と、Veeva Systems 【NYSE:VEEV】(本社：カリフォルニア州プレザントン、日本法人 本社：東京都渋谷区、日本法人代表取締役：岡村 崇、以下 Veeva) は、Axsome 社のより先進的な Digital-Centric Commercialization (DCC™) プラットフォームの構築強化を目的とした、戦略的パートナーシップを発表しました。Veeva は、グローバルライフサイエンス業界向けクラウドソリューションのリーディングカンパニーです。(本リリースは、Veeva 米国本社が発表した報道資料の抄訳です。原文は[こちら](https://www.veeva.com/resources/axsome-therapeutics-and-veeva-systems-partner-to-build-axsomes-digital-centric-commercialization-platform/)からお読みいただけます。)

原文：<https://www.veeva.com/resources/axsome-therapeutics-and-veeva-systems-partner-to-build-axsomes-digital-centric-commercialization-platform/>

今回の Veeva との提携は、来年を目途に 2 種類の CNS 治験薬 (うつ病薬 AXS-05 と片頭痛薬 AXS-07) の上市に備え、Axsome 社の DCC プラットフォームの構築を進める一環として結ばれたものです。Axsome 社の DCC プラットフォームは、専門のデジタルツール、専有データとアナリティクス、統合された各種システム、およびインテリジェントなオペレーティングモデルが組み込まれた、コマーシャライゼーションを実現する独自のアプローチです。このデジタルプラットフォームにより、Axsome 社は医師と患者のエンゲージメントを最適化し、エンゲージメントの質を高め、従来のアプローチと比較して販促活動の効果を向上することを目指しています。

Axsome 社の DCC プラットフォームでは、**Veeva Commercial Cloud** の製品とサービスがすべて利用される予定です。例えば、**マルチチャネル Veeva CRM** は、好みのデジタルチャネルや個別チャネルによる顧客エンゲージメントの技術基盤として利用され、医療従事者向けモバイルアプリケーション **MyVeeva for Doctors** は、医療従事者と Axsome 社の間で効率的かつコンプライアンスに対応したリアルタイムメッセージングを実現する手段として、**Veeva Data Cloud** は、効率的かつターゲットを絞った上市を可能にする縦断的データを取得する手段として利用されます。

また今回の戦略的パートナーシップにより、Axsome 社は Veeva が開発した最新デジタル技術にいち早くアクセスできるようになり、また Veeva 製品の方向づけを支援することになります。この早期アクセスにより、Axsome 社が利用できるデジタルツールの範囲が広がります。さらに Veeva のビジネスコンサルティングチームが、豊かな専門知識と業界全体にわたる極めて包括的なエンゲージメントデータや知見を提供して、Axsome 社の上市戦略をサポートします。

Axsome 社の最高経営責任者である Herriot Tabuteau 氏 (医学士) は、次のようにコメントしています。「Veeva は、患者ケアの向上にイノベーションと情熱を傾ける当社のコミットメントを理解していただける理想的なパートナーです。今回のパートナーシップにより、さらに効果的で資本効率の高いコマーシャル活動の実施に向けた、当社の **Digital-Centric Commercialization** アプローチを強化するためのテクノロジー、データ、ビジネスコンサルティングから成る専用プラットフォームを実現できます。」

Veeva の創業者兼 CEO である Peter Gassner は、次のようにコメントしています。「Axsome 社の **Digital-Centric Commercialization** 戦略は、製薬業界に大きな転換をもたらすでしょう。当社は Axsome 社と緊密に連携して、革新的な上市計画の策定と実施を支援できることを嬉しく思っております。テクノロジー、データ、ビジネスコンサルティングの粋を結集して、業界の発展に尽力してまいります。」

**Veeva Commercial Cloud:** <https://www.veeva.com/jp/products/commercial-cloud/>

**マルチチャネル Veeva CRM:** <https://www.veeva.com/jp/products/multichannel-crm/>

**MyVeeva for Doctors:** <https://veeva.jp/myveeva/doctors/>

**Veeva Data Cloud:** <https://www.veeva.com/jp/news/veeva-data-cloud-to-deliver-new-approach-for-patient-and-prescriber-data/>

### 【Axsome Therapeutics 社について】

Axsome Therapeutics 社は、治療法の選択肢が限られた中枢神経系 (CNS) 疾患を抑制する新規治療法の開発を専門とするバイオ医薬品企業です。CNS 疾患の治療法に満足できない多くの患者のために、Axsome 社では人生を変える治療薬のより迅速な開発と普及に努めています。Axsome 社の CNS 向け主力製品群には、AXS-05、AXS-07、AXS-09、AXS-12、AXS-14 の 5 つの臨床ステージ候補が含まれます。AXS-05 は大うつ病性障害 (MDD)、アルツハイマー型認知症 (AD) の興奮症状、および禁煙の治療、AXS-07 は片頭痛急性期治療、AXS-12 はナルコレプシー (睡眠発作) の治療、AXS-14 は線維筋痛症の治療のために開発が進められています。AXS-05、AXS-07、AXS-09、AXS-12、AXS-14 は、いずれも FDA 未承認の治験薬製品です。詳細は、Axsome 社の Web サイト ([axsome.com](https://axsome.com)) をご覧ください。Axsome 社は重要な非公開情報を自社の Web サイトで公表することがあります。

### 【Veeva Systems 社について】

Veeva Systems 社はグローバルなライフサイエンス企業向けにクラウドベースのソフトウェアを提供するリーディングカンパニーです。世界最大規模の製薬会社からバイオテクノロジー分野の新興企業まで、900 社を超える顧客に技術革新への取り組みや卓越した製品力によって、お客様の成功にコミットする様々なサービスを提供しています。Veeva は、サンフランシスコのベイエリアに本社を置き、ヨーロッパ、アジア、ラテンアメリカに拠点を展開しています。詳しくは、<https://veeva.com/jp>をご覧ください。

### Forward Looking Statements Regarding Axsome Therapeutics, Inc.

Certain matters discussed in this press release are “forward-looking statements”. Axsome may, in some cases, use terms such as “predicts,” “believes,” “potential,” “continue,” “estimates,” “anticipates,” “expects,” “plans,” “intends,” “may,” “could,” “might,” “will,” “should” or other words that convey uncertainty of future events or outcomes to identify these forward-looking statements. In particular, the Axsome’s statements regarding trends and potential future results are examples of such forward-looking statements. The forward-looking statements include risks and uncertainties, including, but not limited to, the success, timing and cost of Axsome’s ongoing clinical trials and anticipated clinical trials for Axsome’s current product candidates, including statements regarding the timing of initiation, pace of enrollment and completion of the trials (including Axsome’s ability to fully fund our disclosed clinical trials, which assumes no material changes to Axsome’s currently projected expenses), futility analyses and receipt of interim results, which are not necessarily indicative of the final results of Axsome’s ongoing clinical trials, and the number or type of studies or nature of results necessary to support the filing of a new drug application (“NDA”) for any of Axsome’s current product candidates; Axsome’s ability to fund additional clinical trials to continue the advancement of Axsome’s product candidates; the timing of and Axsome’s ability to obtain and maintain U.S. Food and Drug Administration (“FDA”) or other regulatory authority approval of, or other action with respect to, Axsome’s product candidates (including, but not limited to, with or without a special protocol assessment); the potential for Axsome’s clinical trials to provide a basis for

accelerated approval of Axsome's product candidates for the treatment of several indications and accelerate their development timelines and commercial paths to patients (including, but not limited to, with or without a breakthrough therapy designation); Axsome's ability to successfully defend its intellectual property or obtain the necessary licenses at a cost acceptable to Axsome, if at all; the successful implementation of Axsome's research and development programs and collaborations; the success of Axsome's license agreements; the acceptance by the market of Axsome's product candidates, if approved; Axsome's anticipated capital requirements, including Axsome's anticipated cash runway and Axsome's ability to fund Axsome's commercial launch, which assumes product approval; unforeseen circumstances or other disruptions to normal business operations arising from or related to COVID-19; and other factors, including general economic conditions and regulatory developments, not within Axsome's control. The factors discussed herein could cause actual results and developments to be materially different from those expressed in or implied by such statements. The forward-looking statements are made only as of the date of this press release and Axsome undertakes no obligation to publicly update such forward-looking statements to reflect subsequent events or circumstance.

#### **Forward Looking Statements Regarding Veeva Systems Inc.**

This release contains forward-looking statements, including regarding the partnership with Axsome and its potential benefits, the market demand for and acceptance of Veeva's products and services, the results from use of Veeva's products and services, and general business conditions, particularly within the life sciences industry. Any forward-looking statements contained in this press release are based upon Veeva's historical performance and its current plans, estimates, and expectations, and are not a representation that such plans, estimates, or expectations will be achieved. These forward-looking statements represent Veeva's expectations as of the date of this press announcement. Subsequent events may cause these expectations to change, and Veeva disclaims any obligation to update the forward-looking statements in the future. These forward-looking statements are subject to known and unknown risks and uncertainties that may cause actual results to differ materially. Additional risks and uncertainties that could affect Veeva's financial results are included under the captions, "Risk Factors" and "Management's Discussion and Analysis of Financial Condition and Results of Operations," in Veeva's filing on Form 10-Q for the period ended July 31, 2020. This is available on Veeva's website at [veeva.com](http://veeva.com) under the Investors section and on the SEC's website at [sec.gov](http://sec.gov). Further information on potential risks that could affect actual results will be included in other filings Veeva makes with the SEC from time to time.

【本件に関するお問い合わせ先】

Veeva Japan 株式会社

〒150-0013 東京都渋谷区恵比寿1-19-19 恵比寿ビジネスタワー5階

TEL : 03-6721-9800 FAX : 03-3449-7800 E-mail : [japan.info@veeva.com](mailto:japan.info@veeva.com)