



プレスリリース

報道関係者各位

2021年9月10日  
Veeva Japan株式会社

## Veeva、2022 年度第 2 四半期の業績を発表

～ 総売上高は 4 億 5,560 万ドル、前年比 29%の増収  
サブスクリプション契約による売上高は 3 億 6,640 万ドル、前年比 29%の増収 ～

ライフサイエンス業界に特化したクラウドソリューションにおけるグローバルリーディングプロバイダー、Veeva Systems【NYSE:VEEV】(本社：カリフォルニア州プレザントン、日本法人本社：東京都渋谷区、日本法人代表取締役：岡村 崇、以下 Veeva) は、2021 年 7 月 31 日を末日とする第 2 四半期の業績を発表しました。(本リリースは、Veeva 米国本社が発表した報道資料の抄訳です。原文は[こちら](https://www.veeva.com/resources/veeva-announces-fiscal-2022-second-quarter-results/)からお読みいただけます。)

原文：<https://www.veeva.com/resources/veeva-announces-fiscal-2022-second-quarter-results/>

Veeva の Peter Gassner 最高経営責任者(CEO)は、次のように述べています。「Veeva チーム、そしてお客様から寄せられた当社への信頼のおかげで、当四半期も素晴らしい業績を達成することができました。急速な革新によって既存市場が拡大し、早くも CDMS や安全性情報管理など比較的新しい分野の成長に大きく弾みがついていることから、当社は Veeva Development Cloud の大きな可能性を認識しつつあります。」

### 2022 年度第 2 四半期業績：

- **売上高:** 第 2 四半期の総売上高は 4 億 5,560 万ドルで、前年同期の 3 億 5,370 万ドルから 29%の増収。第 2 四半期のサブスクリプション契約による売上高は 3 億 6,640 万ドルで、前年同期の 2 億 8,350 万ドルから 29%の増収となりました。

- **営業利益と Non-GAAP の営業利益<sup>(1)</sup>**: 第 2 四半期の営業利益は 1 億 2,460 万ドルで、前年同期の 9,010 万ドルから 38%の増益。第 2 四半期の Non-GAAP の営業利益は 1 億 9,160 万ドルで、前年同期の 1 億 4,440 万ドルから 33%の増益となりました。
- **純利益と Non-GAAP の純利益<sup>(1)</sup>**: 第 2 四半期の純利益は 1 億 890 万ドルで、前年同期の 9,360 万ドルから 16%の増益。第 2 四半期の Non-GAAP の純利益は 1 億 5,270 万ドルで、前年同期の 1 億 1,640 万ドルから 31%の増益となりました。
- **1 株当たり純利益と Non-GAAP の 1 株当たり純利益<sup>(1)</sup>**: 第 2 四半期の完全希薄化後 1 株当たり純利益は、前年同期の 0.58 ドルから 0.67 ドルとなりました。これに対し、Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は、前年同期の 0.72 ドルから 0.94 ドルとなりました。

Veeva の Brent Bowman 最高財務責任者(CFO)は、次のように述べています。「当四半期は全事業において目覚ましい成果を上げ、素晴らしい業績を達成しました。私は特に、Veeva の有力な資産である Veeva Vault Platform に期待を寄せています。Veeva Vault Platform は革新的な製品を卓越したスピードで開発するための重要な基盤であり、2025 年以降も強力な成長エンジンになると思われます。」

#### 最近のハイライト:

- **ソフトウェアおよびデータにおけるイノベーションでコマーシャル分野をリード** — Veeva は、コマーシャル分野全般のイノベーションを通じて、ライフサイエンス業界が新しいデジタル・ファースト・モデルに移行することに注力しています。こうしたリーダーの地位やカスタマーサクセスの実績を背景に、新たに 21 社が Veeva CRM を採用し、その多くが複数のアドオンを導入しています。当社のデータソリューションも勢いを増しており、製薬企業トップ 20 社のうち 2 社を含む 3 社が新たに Veeva Link を採用しました。
- **Veeva Development Cloud アプリケーションを標準化している企業が増加** — Veeva Development Cloud の勢いは継続しており、多くの企業が Vault eTMF および Vault CTMS を含む Veeva Development Cloud を臨床開発業務に導入しました。第 2 四半期は新製品の受注も好調であり、製薬企業トップ 20 社の中では初めて Veeva Vault Safety を世界標準として採用した企業があり、Veeva Vault CDMS の契約においては製薬企業トップ 20 社の中では 2 社目となる企業との締結もありました。

- **デジタル臨床試験の基盤を構築** — Veeva は、デジタル臨床試験の基盤を構築して、患者、スポンサー、および臨床試験実施医療機関を **Veeva Clinical Network** でつなぐことにより、製品機能を進化させました。新たに 1 社が **Vault CDMS** を導入したことに加え、現在はアーリーアダプターである顧客 6 社が **Veeva Site Connect** を利用しており、また 1,000 を超える試験実施医療機関が **Veeva SiteVault Free** を積極的に利用しています。

#### 財務見通し:

2022 年度第 3 四半期(2021 年 8 月～10 月)の Veeva の財務見通しは、下記の通りです。

- 総売上高は 4 億 6,400 万ドル～4 億 6,600 万ドル
- Non-GAAP の営業利益は 1 億 7,900 万ドル～1 億 8,100 万ドル<sup>(2)</sup>
- Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は 0.87 ドル～0.88 ドル<sup>(2)</sup>

2022 年度通年(2021 年 2 月～2022 年 1 月)の Veeva の財務見通しは下記の通りです。

- 総売上高は 18 億 3,000 万ドル～18 億 3,500 万ドル
- Non-GAAP の営業利益は約 7 億 3,000 万ドル<sup>(2)</sup>
- Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益は約 3.57 ドル<sup>(2)</sup>

(1)本プレスリリースでは Non-GAAP の財務指標を使用しており、これらの指標は様々な GAAP 項目の影響について調整されています。詳細につきましては、原文の「Non-GAAP Financial Measures」と題されたセクションおよび「Reconciliation of GAAP to Non-GAAP Financial Measures」と題された表をご参照ください。

(2) Veeva は現時点で 2021 年 10 月 31 日に終了する第 2 四半期および 2022 年 1 月 31 日に終了する年度の営業利益と完全希薄化後 1 株当たり純利益の GAAP 目標を提示することができません。それは Non-GAAP の営業利益および Non-GAAP の完全希薄化後 1 株当たり純利益に含まれない特定の項目を見積もることが難しいためです。特定項目費用の例としては株式ベースの報酬費用に関連する費用などが挙げられます。これらの除外項目の影響は重大である可能性があります。

## 【Veeva Systems 社について】

Veeva Systems 社はグローバルなライフサイエンス企業向けにクラウドベースのソフトウェアを提供するリーディングカンパニーです。世界最大規模の製薬会社からバイオテクノロジー分野の新興企業まで、1,100 社を超える顧客に技術革新への取り組みや卓越した製品力によって、お客様の成功にコミットする様々なサービスを提供しています。パブリック・ベネフィット・コーポレーション企業として Veeva は、顧客や従業員、提携企業、株主、サービス提供業界を含むすべてのステークホルダーの利益バランスを保つことにコミットします。詳しくは、<https://veeva.com/jp/>をご覧ください。

Veeva は Web サイト、<https://ir.veeva.com> を重要な非公開情報の開示、今後の投資家向け会議の発表、およびレギュレーション FD に基づく開示義務の遵守のために使用します。したがって、プレスリリース、SEC の提出書類、および公開会議電話とウェブキャストに加えて、投資家向けウェブサイトに合わせてご確認ください。

## 【Forward-looking Statements】

This release contains forward-looking statements, including the quotations from management, the statements in “Financial Outlook,” and other statements regarding Veeva’s future performance, outlook, and guidance and the assumptions underlying those statements, market growth, the benefits from the use of Veeva’s solutions, our strategies, and general business conditions. Any forward-looking statements contained in this press release are based upon Veeva’s historical performance and its current plans, estimates, and expectations and are not a representation that such plans, estimates, or expectations will be achieved. These forward-looking statements represent Veeva’s expectations as of the date of this press announcement. Subsequent events may cause these expectations to change, and Veeva disclaims any obligation to update the forward-looking statements in the future. These forward-looking statements are subject to known and unknown risks and uncertainties that may cause actual results to differ materially, including (i) breaches in our security measures or unauthorized access to our customers’ data; (ii) competitive factors, including but not limited to pricing pressures, consolidation among our competitors, entry of new competitors, the launch of new products and marketing initiatives by our existing competitors, and difficulty securing rights to access, host or integrate with complementary third party products or data used by our customers; (iii) the rate of adoption of our newer solutions and the results of our efforts to sustain or expand the use and adoption of our more established applications, like Veeva CRM; (iv) our expectation that the future growth rate of our revenues will decline; (v) loss of one or more customers, particularly any of our large customers; (vi) our ability to attract and retain highly skilled employees and manage our growth effectively; (vii) fluctuation of our results, which may make period-to-period comparisons less meaningful; (viii) adverse changes in the life sciences industry, including as a result of customer mergers; (ix) the impact of the COVID-19 pandemic (including the impact to the life sciences industry, impact on general economic conditions, and government responses, restrictions, and actions related to the pandemic); (x) system

unavailability, system performance problems, or loss of data due to disruptions or other problems with our computing infrastructure; (xi) failure to sustain the level of profitability we have achieved in the past as our costs increase; (xii) adverse changes in economic, regulatory, international trade relations, or market conditions, including with respect to natural disasters or actual or threatened public health emergencies; (xiii) a decline in new subscriptions that may not be immediately reflected in our operating results due to the ratable recognition of our subscription revenue; (xiv) pending, threatened, or future legal proceedings and related expenses; and (xv) our recent conversion to a Delaware public benefit corporation, including the expected impact, benefits, and risks of our conversion.

Additional risks and uncertainties that could affect Veeva's financial results are included under the captions "Risk Factors" and "Management's Discussion and Analysis of Financial Condition and Results of Operations" in the company's filing on Form 10-Q for the period ended April 30, 2021. This is available on the company's website at [veeva.com](http://veeva.com) under the Investors section and on the SEC's website at [sec.gov](http://sec.gov). Further information on potential risks that could affect actual results will be included in other filings Veeva makes with the SEC from time to time.

【本件に関するお問い合わせ先】

Veeva Japan 株式会社

〒150-0013 東京都渋谷区恵比寿1-19-19 恵比寿ビジネスタワー5階

TEL : 03-6721-9800 FAX : 03-3449-7800 E-mail : [japan.info@veeva.com](mailto:japan.info@veeva.com)