

Apsen, empresa 100% brasileira, substitui seu sistema por Veeva CRM para alavancar a produtividade de sua força de vendas

Junto ao CRM, outras soluções Veeva compõem esse pioneiro projeto nacional: CLM, MyInsights, OpenData e PromoMats.

SÃO PAULO, BR — Mai. 6, 2019 — Veeva Systems (NYSE:VEEV) anunciou hoje que a Apsen, indústria farmacêutica brasileira, selecionou o Veeva CRM para incrementar a execução comercial em todo o território nacional. O Veeva CRM fornecerá a mais de 600 usuários da companhia, informações em tempo real para impulsionar um engajamento mais efetivo e eficiente com a classe médica e outros profissionais e instituições de Ciências da Saúde.

Já as soluções Veeva CLM, MyInsights, OpenData e PromoMats vão permitir que a empresa ofereça uma experiência melhorada aos profissionais de saúde em todos os canais, sejam presenciais ou digitais.

“A Apsen se define como uma empresa inovadora, rápida na tomada de decisões e comprometida em tirar proveito da tecnologia para facilitar a relação entre seus colaboradores e profissionais de saúde, por isso precisávamos de ferramentas que permitissem a agilidade do nosso modelo de negócio.”, conta Renata Spallicci, Diretora de Assuntos Corporativos na Apsen. “Veeva já tem a expertise da indústria que nós precisamos, pois a companhia está em uma jornada de transformação digital, ou seja, a Veeva já nos atende na nossa necessidade atual e planejada, e com certeza vai estar preparada para o que viermos a precisar no futuro.”

Com uma implementação em poucas semanas e de forma suave, o representante de vendas já experimenta os benefícios que Veeva oferece, integrando tudo na nuvem, com interface amigável e intuitiva, simplificando suas tarefas, bem como seu desempenho e o reporte dele ao Gerente Distrital.

“Para a indústria nacional, a praticidade de integração de dados e conteúdo da ferramenta elimina grandes problemas que temos no dia a dia. Por exemplo, colocar a avaliação de desempenho dentro do Veeva é extremamente valioso. Tentamos por 2 anos integrar nosso formulário a outro sistema e não conseguimos, pois qualquer alteração obriga o desenvolvedor a mudar a programação inteira. Com a Veeva isto foi adaptado às nossas necessidades poucos dias depois de pedirmos”, diz Márcio Castanha, Diretor de Marketing e Vendas na Apsen. “E ainda temos muito a explorar dentro do que o Veeva oferece. Ter o Veeva com certeza vai valer muito mais do que investimos”.

Informações Adicionais

Para mais sobre Veeva CRM, acesse: <https://www.veeva.com/br/products/multichannel-crm/>

Conecte com a Veeva no LinkedIn: [linkedin.com/company/veeva-systems](https://www.linkedin.com/company/veeva-systems)

Siga a @veevasystems no Twitter: twitter.com/veevasystems

Dê Like na Veeva no Facebook: [facebook.com/veevasystems](https://www.facebook.com/veevasystems)

Sobre Veeva Systems

A Veeva Systems Inc. é líder em software baseado em nuvem para o setor global de Ciências da Saúde. Comprometida com a inovação, a excelência de produtos e o sucesso do cliente, a Veeva atende a mais de 700 clientes, desde as maiores empresas farmacêuticas do mundo até as de biotecnologias emergentes. A Veeva está sediada na área da baía de São Francisco, com escritórios na América do Norte, Europa, Ásia e América Latina. Para mais informações, acesse veeva.com/br.

Sobre Apsen

Com sede em Santo Amaro, São Paulo, SP, a Apsen é uma companhia farmacêutica brasileira com intenso investimento em pesquisa e inovação. Fundada há 50 anos por um casal de imigrantes italianos, a empresa comercializa mais de 40 produtos em 85 apresentações e emprega mais de 1300 colaboradores divididos nas áreas de Vendas, Administrativo, Industrial e Técnica. Voltada para produtos de marca, a Apsen está presente nas principais áreas terapêuticas: Neurologia, Psiquiatria, Otorrinolaringologia, Urologia, Ginecologia, Reumatologia, Ortopedia, Gastroenterologia, Geriatria, Endocrinologia, Angiologia e está crescendo a cada dia na área de MIPs (Medicamentos Isentos de Prescrição) e Alimentos Funcionais.

Dados da companhia

- Faturamento: R\$696 milhões (2018)
- Crescimento nos últimos 5 anos: 13,9% (CAGR)

Para informações adicionais sobre a Apsen, acesse o site corporativo da empresa: <http://www.apsen.com.br>

Declarações Prospectivas

Este comunicado contém declarações prospectivas, incluindo a demanda do mercado e a aceitação dos produtos e serviços da Veeva, os resultados do uso dos produtos e serviços da Veeva e as condições gerais de negócios, particularmente no setor de Ciências da Saúde. Quaisquer declarações prospectivas contidas neste comunicado à imprensa são baseadas no desempenho histórico da Veeva e em seus planos, estimativas e expectativas atuais, e não são uma representação de que tais planos, estimativas ou expectativas serão alcançados. Estas declarações prospectivas representam as expectativas da Veeva a partir da data deste comunicado de imprensa. Eventos subsequentes podem causar a alteração dessas expectativas e a Veeva nega qualquer obrigação de atualizar as declarações prospectivas no futuro. Estas declarações prospectivas estão sujeitas a riscos e incertezas conhecidos e desconhecidos que podem causar resultados reais diferentes materialmente. Riscos e incertezas adicionais que podem afetar os resultados financeiros da Veeva estão incluídos nas rubricas "Risk Factors" and "Management's Discussion and Analysis of Financial Condition and Results of Operations", no arquivo da empresa no Formulário 10-K para o período encerrado em 31 de janeiro, 2019. Isso está disponível no site da empresa em veeva.com, na seção Investidores, e no site da SEC, sec.gov. Mais informações sobre os riscos potenciais que podem afetar os resultados reais serão incluídas em outros registros que a Veeva faz com a SEC de tempos em tempos.

Contatos:

Roger Villareal, Veeva Systems | 925-264-8885 | roger.villareal@veeva.com

Juliana Abbamonte, Veeva Systems | +55-11-98926-1661 | juliana.abbamonte@veeva.com