



Syneos Health renforce ses services commerciaux avec Veeva Commercial Cloud

L'entreprise leader des services biopharmaceutiques réunit l'engagement client multicanal, les données et le contenu pour accélérer les lancements commerciaux

L'addition de Veeva OpenData donne aux clients les données de références pour les professionnels de santé les plus complètes et exactes de l'industrie

BARCELONE, Espagne— 22 Juillet, 2020 — Veeva Systems (NYSE : VEEV) a annoncé aujourd'hui que **Syneos Health** (NASDAQ : SYNH), l'un des fournisseurs les plus importants d'équipes externalisées sur site de l'industrie, offre aux clients biopharmaceutiques les solutions commerciales **Veeva Commercial Cloud**. En combinant son expertise complète en commercialisation avec Veeva Commercial Cloud, Syneos Health permet aux clients d'améliorer la performance, de réduire les risques et d'accélérer leurs lancements commerciaux.

« Veeva Commercial Cloud donne aux visiteurs médicaux et aux ingénieurs en données les analyses dont ils ont besoin pour planifier et exécuter plus efficacement », a affirmé Michelle Keefe, Présidente de Syneos Health Commercial. « Nous sommes heureux d'ajouter ces outils au réseau Syneos Health Dynamic Assembly, un écosystème ouvert de données et de technologies, les meilleures et les plus agiles. Ces solutions renforcent nos offres, en nous permettant de développer nos relations avec le personnel de santé, d'étendre nos contacts mondiaux plus rapidement et de prendre de meilleures décisions à l'aide des données les plus complètes et les plus exactes.

Veeva Commercial Cloud fournit aux clients Syneos Health des applications avancées pour gérer l'engagement, les données et les analyses multicanales créant ainsi une meilleure exécution commerciale et respectant la conformité, notamment grâce à :

- **Veeva OpenData** fournit un accès à environ 16 millions de professionnels de la santé, d'organisations de santé et leurs affiliés couvrant 34 pays. Avec des données client exactes et plus rapides maintenues par l'équipe mondiale des gestionnaires de données Veeva, Syneos Health peut profiler les clients plus rapidement, cibler les campagnes plus efficacement, réduire le temps de préparation du représentant et améliorer l'engagement, tout en réduisant le risque de non-conformité.
- **Veeva Network** pour consolider les données des professionnels de santé en un seul endroit pour une vue complète des clients. Veeva Network simplifie la gestion des fichiers client et fournit des analyses complètes dont les clients de Syneos Health ont besoin pour améliorer leur engagement et respecter la conformité sur tous les canaux.
- **Multichannel Veeva CRM** permet de susciter un engagement client intelligent sur tous les canaux personnels et numériques, y compris **Veeva CRM Engage Meeting** pour l'organisation de réunions en ligne faciles et conformes, ainsi que **Veeva CRM Approved Email** pour envoyer des emails sur mesure et conformes aux professionnels de la santé.

« Les entreprises des sciences de la vie migrent rapidement vers le numérique et font évoluer leurs modèles commerciaux pour assurer la meilleure expérience client possible », a dit Paul Shawah, senior vice-président de la stratégie Veeva Commercial Cloud. « Veeva Commercial Cloud fournit à Syneos Health la fondation pour développer l'engagement client intelligent le plus efficace. »

La société Veeva a également annoncé aujourd'hui qu'elle étendait les capacités de Veeva CRM Engage Meeting à Zoom et Microsoft Teams pour donner aux clients et médecins une plus grande flexibilité dans la façon dont ils conduisent leurs réunions à distance.

Informations supplémentaires

Pour en savoir davantage sur Veeva Commercial Cloud, consultez : veeva.com/commercialcloud

Connectez-vous avec Veeva sur LinkedIn : linkedin.com/company/veeva-systems

Suivez @veeva_eu sur Twitter : twitter.com/veeva_eu

Aimez Veeva sur Facebook : facebook.com/veevasystems

A propos de Veeva Systems

Veeva Systems Inc. est la société leader dans le domaine des logiciels basés sur le cloud pour l'industrie mondiale des sciences de la vie. Grâce à son engagement pour l'innovation, l'excellence des produits et la réussite client, Veeva sert plus de 875 clients, allant des plus grandes entreprises pharmaceutiques au monde jusqu'aux sociétés de biotechnologie émergentes. L'entreprise Veeva est basée dans la baie de San Francisco, avec des bureaux dans toute l'Amérique du Nord, l'Europe, l'Asie et l'Amérique latine. Pour en savoir plus, consultez veeva.com/eu.

Déclaration prévisionnelles

Cette publication contient des déclarations prévisionnelles, y compris la demande du marché et l'acceptation relatives aux produits et services de Veeva ainsi que les conditions commerciales générales (y compris l'impact du COVID-19 en cours), particulièrement dans l'industrie des sciences de la vie. Toutes les déclarations prévisionnelles contenues dans ce communiqué de presse sont basées sur la performance historique de Veeva et ses plans actuels, ses estimations et attentes, et ne constituent pas une affirmation selon laquelle ces plans, estimations ou attentes seront atteints. Ces affirmations prévisionnelles représentent les attentes de Veeva à la date de l'annonce à la presse. Les événements subséquents peuvent faire changer ces attentes et Veeva décline toute obligation de mettre à jour les déclarations prévisionnelles dans le futur. Ces déclarations prévisionnelles sont soumises à des risques connus ou inconnus et à des incertitudes qui peuvent résulter en des résultats grandement différents. Les risques supplémentaires et incertitudes qui pourraient affecter les résultats financiers de Veeva sont inclus sous les titres « Facteurs de risque » et « Discussions et analyses de la direction des conditions financières et du résultat des opérations », dans la déclaration de l'entreprise sur le formulaire 10-Q pour la période se terminant le 30 avril 2020. Ces données sont disponibles sur le site web de l'entreprise à veeva.com dans la section des investisseurs et sur le site web de la SEC à sec.gov. Des informations complémentaires sur les risques potentiels qui pourraient affecter les résultats effectifs seront incluses dans d'autres.

###

Contact:

Roger Villareal
Veeva Systems
925-264-8885
roger.villareal@veeva.com

Kiran May
Veeva Systems
+44-796-643-2912
kiran.may@veeva.com