



## **Veeva fornisce alle aziende biofarmaceutiche soluzioni d'avanguardia per supportare il lancio di nuovi farmaci sul mercato**

**BARCELLONA, Spagna – 21 set. 2020** – Veeva Systems (NYSE: VEEV) ha annunciato oggi che Idorsia Pharmaceuticals Ltd (SIX: IDIA) ha scelto Veeva Commercial Cloud per supportare la propria forza vendita digitale negli Stati Uniti, in Giappone e nei paesi europei. Essendo leader nello sviluppo di terapie innovative, Idorsia aveva bisogno della migliore tecnologia cloud per guidare la sua strategia commerciale globale. Veeva Commercial Cloud mette insieme Engagement Multicanale, dati, contenuti e analytics per fornire a Idorsia le basi per l'eccellenza digitale.

“Veeva è un partner fondamentale che ci ha aiutato a espandere rapidamente i nostri piani di crescita”, ha dichiarato Joseph Bejjani, CIO (direttore informatico) di Idorsia. “Veeva Commercial Cloud ottimizza i processi commerciali dalla pianificazione pre-lancio all'esecuzione e consente alla nostra forza vendita di acquisire clienti in modo più efficace”.

La scelta di adottare Veeva Commercial Cloud è dovuta al successo di Idorsia con Veeva Development Cloud nel velocizzare lo sviluppo dei prodotti end-to-end. Idorsia è un'azienda biofarmaceutica in forte crescita con sede in Svizzera e un ampio portfolio di farmaci innovativi nella sua pipeline.

“Idorsia è un'azienda visionaria e all'avanguardia in merito alla trasformazione digitale”, ha dichiarato Peter Gassner, fondatore e CEO di Veeva. “Siamo entusiasti di espandere la nostra partnership con Idorsia e sostenere la loro strategia digitale mentre si preparano a portare nuovi farmaci sul mercato e aiutare più pazienti”.

Scopri di più su Veeva Commercial Cloud al Veeva Commercial & Medical Summit Online, Europa, il 18 novembre 2021. L'evento è rivolto esclusivamente ai professionisti del settore del life science. Iscriviti all'evento virtuale su [veeva.com/eu/Summit](https://veeva.com/eu/Summit).

### **Additional Information**

Per maggiori informazioni su Veeva Commercial Cloud, visita: [veeva.com/eu/CommercialCloud](https://veeva.com/eu/CommercialCloud)  
Connettiti con Veeva su LinkedIn: [linkedin.com/company/veeva-systems](https://linkedin.com/company/veeva-systems)  
Segui @veeva\_eu su Twitter: [twitter.com/veeva\\_eu](https://twitter.com/veeva_eu)  
Metti “mi piace” a Veeva su Facebook: [facebook.com/veevasystems](https://facebook.com/veevasystems)

### **Informazioni su Idorsia**

Idorsia – Reaching out for more: abbiamo più idee, vediamo più opportunità e vogliamo aiutare più pazienti. Per raggiungere questo obiettivo, lavoriamo per trasformare Idorsia in una delle aziende biofarmaceutiche leader in Europa, con un forte nucleo scientifico.

Con sede in Svizzera, hub biotecnologico d'Europa, Idorsia è specializzata nella scoperta e nello sviluppo di piccole molecole per espandere l'orizzonte delle opzioni terapeutiche. Idorsia possiede un ampio portfolio di farmaci innovativi in pipeline, un team di esperti, un centro di ricerca avanzato ed un bilancio solido, che creano le condizioni ideali per portare gli sforzi nella R&S al successo commerciale.

Idorsia è stata quotata alla SIX Swiss Exchange (simbolo ticker: IDIA) nel giugno 2017 e vanta più di 800 specialisti altamente qualificati e dedicati al raggiungimento di ambiziosi obiettivi.

## **Informazioni su Veeva Systems**

Veeva Systems Inc. è un'azienda leader nello sviluppo di soluzioni aziendali in cloud per l'industria globale del life science. Puntando sull'innovazione, l'eccellenza del prodotto e il successo del cliente, Veeva vanta più di 900 clienti, che vanno dalle maggiori aziende farmaceutiche del mondo fino alle aziende biotecnologiche emergenti. Veeva ha sede nell'area della Baia di San Francisco, con uffici in Nord America, Europa, Asia e America Latina. Per maggiori informazioni visita il sito [veeva.com/eu](http://veeva.com/eu).

## **Dichiarazioni previsionali**

Questo comunicato stampa contiene dichiarazioni previsionali, tra cui la domanda di mercato e l'accettazione dei prodotti e dei servizi Veeva, i risultati derivanti dall'uso dei prodotti e dei servizi Veeva e le condizioni commerciali generali (compreso l'impatto in corso del COVID-19), in particolare nel settore del life science. Tutte le dichiarazioni previsionali contenute in questo comunicato stampa sono basate sulle performance storiche di Veeva e sui piani, stime e aspettative attuali, ma non garantiscono che tali piani, stime o aspettative saranno raggiunti. Tali dichiarazioni previsionali rappresentano le aspettative di Veeva alla data del presente comunicato stampa. Successivamente al presente comunicato stampa, Veeva non si assume alcun obbligo di aggiornamento delle presenti dichiarazioni previsionali in funzione di eventi o sviluppi futuri. Le presenti dichiarazioni previsionali sono soggette a una serie di rischi e incertezze sia noti che sconosciuti, pertanto i risultati effettivi potrebbero differire sostanzialmente da quanto in esse espresso. Ulteriori rischi e incertezze che potrebbero influenzare i risultati finanziari di Veeva sono inclusi ai punti "Risk Factors" (fattori di rischio) e "Management's Discussion and Analysis of Financial Condition and Results of Operations" (analisi della situazione finanziaria e dei risultati delle operazioni da parte della Direzione), presenti nel modulo 10-Q archiviato dalla società e relativo al periodo conclusosi il 31 luglio 2020, disponibile sul sito aziendale [veeva.com](http://veeva.com), nella sezione Investors (investitori), e sul sito della SEC all'indirizzo [sec.gov](http://sec.gov). Ulteriori informazioni sui rischi potenziali che potrebbero influenzare i risultati effettivi saranno incluse in altri documenti depositati di volta in volta da Veeva presso la SEC.

###

## **Contatti:**

Devis Mercado  
Veeva Systems  
925-226-8821  
[devis.mercado@veeva.com](mailto:devis.mercado@veeva.com)