

제품 소개서

# Veeva HCP Access

HCP Access는 Vault CRM 및 Veeva CRM의 시스템 데이터를 기반으로 생성된 분기별 HCP 접근성 지표를 제공합니다. 이를 통해 커머셜 및 분석 팀은 세그먼테이션과 타겟팅을 개선하고 세일즈 실적을 극대화할 수 있습니다.

개인정보 보호를 위해, 각 지표는 접근성 성향이 유사한 5명의 HCP를 하나의 '브릭(Brick)'으로 묶어 평균값으로 보고합니다. 각 HCP에 대해 대면 콜, 화상 회의, 이메일 발송 및 열람 횟수, 접근 권한을 가진 제약사 수 등 총 5가지 지표의 그룹 평균 데이터가 제공됩니다.

HCP Access는 지역별로 라이선스가 제공되며 국가, 전문 분야 및 브릭 단위의 HCP 레벨 데이터를 포함합니다.

출시 연도	2025
상태	초기
고객 유형	엔터프라이즈 제약 기업, 바이오테크
고객 수	1-10
플랫폼	HCP Access
통합 제품군	Veeva ID를 통해 OpenData, Link, Compass와 연결됨